

Quarterly 2|2014

Quartalsbericht | 6 Monatsreport
Quarterly Report | 6 monthly report



Ausgewählte Kennzahlen

Selected figures

Umsatz und Ergebnis / Sales and result	01.01.-30.06.2014	01.01.-30.06.2013	Veränderung/Change
Umsatzerlöse / Sales	15.194 T€	19.580 T€	-22 %
EBITDA	1.631 T€	4.210 T€	-61 %
EBITDA-Marge (%) / EBITDA margin	11 %	22 %	-
EBIT	550 T€	2.633 T€	-79 %
EBIT-Marge (Umsatzerlöse) / EBIT margin	4 %	13 %	-
Cash-EBT*	260 T€	2.150 T€	-88 %
Periodenergebnis / Net result	572 T€	2.277 T€	-75 %
Cashflow und Investitionen / Cash flow and investments	01.01.-30.06.2014	01.01.-31.06.2013	Veränderung/Change
Operativer Cash-Flow / Operative Cash-Flow	-2.809 T€	3.559 T€	-179 %
Investitionen immat. Vermögenswerte / Investing activities in Intangible Assets	677 T€	606 T€	12 %
Investitionen Sachanlagen / Investing activities in Tangible Assets	1.843 T€	208 T€	>100 %
Investitionen (Gesamt) / Total investing activities	2.520 T€	814 T€	>100 %
Wertentwicklung / Value development	30.06.2014	31.12.2013	Veränderung/Change
Immaterielle Vermögenswerte / Intangible assets	14.582 T€	14.502 T€	1 %
Sachanlagen / Tangible Assets	7.224 T€	5.906 T€	22 %
Working Capital	14.659 T€	13.893 T€	6 %
Working Capital-Quote (Umsatz**) / Working capital ratio (sales**)	2,5	2,9	-14 %
Langfristige Vermögenswerte / Non-current assets	23.754 T€	22.394 T€	6 %
Kurzfristige Vermögenswerte / Current assets	35.831 T€	42.843 T€	-16 %
Kapitalstruktur / Capital structure	30.06.2014	31.12.2013	Veränderung/Change
Bilanzsumme / Total assets	59.585 T€	65.237 T€	-9 %
Eigenkapital / Shareholder's equity	48.484 T€	48.451 T€	k. Ä.
Eigenkapitalquote / Equity ratio	81 %	74 %	-
Schuldendeckungsgrad (DCR) / Debt coverage ratio (DCR)	0,8	0,5	60 %
Zinsdeckungsgrad (ICR) / Interest coverage ratio (ICR)	26,7	32,8	-19 %
Aktie*** / Share	30.06.2014	30.06.2013	Veränderung/Change
Gesamtaktienanzahl Total amount of shares	Mio. Stck. mio. pcs. 30,7	Mio. Stck. mio. pcs. 30,7	k. Ä.
Schlusskurs / Share price (closing)	3,20 €	1,35 €	137 %
Marktkapitalisierung 30.06. Market capitalisation 06/30	98.144 T€	41.405 T€	139 %
Quartalsdurchschnittskurs / Share price (average)	3,08 €	1,36 €	126 %
Quartalshoch / Share price (high)	3,33 €	1,45 €	130 %
Quartalstief / Share price (low)	2,88 €	1,22 €	136 %
Ø Handelsvolumen/Tag (Stück) / Average Volume/day (pieces)	30.261	16.939	79 %
Mitarbeiter Konzern / Employees group	30.06.2014	31.12.2013	Veränderung/Change
Mitarbeiter (Köpfe) / Employees (Headcount)	220	290	-24 %
Mitarbeiter (JAE) / Employees (FTE)	204	274	-26 %

T€ corresponds to €K.

* EBT ohne Berücksichtigung von aktivierten Entwicklungsleistungen und darauf entfallende Abschreibungen / EBT excluding capitalised development work and depreciation thereof

** Umsatz der letzten vier Quartale / Sales for the last four quarters

*** Schlusskurse Börsenplatz XETRA / Closing prices XETRA

Hinweis: Bei den im Quartalsbericht dargestellten Zahlenangaben können technische Rundungsdifferenzen bestehen, die die Gesamtaussage nicht beeinträchtigen.

Note: In the figures, as shown in the quarterly report, technical rounding differences could exist, which have no impact on the entire statement.

Produktbild Titel: LOQTEQ® Klavikula- & AcroPlate®-Platten

Product image front page: LOQTEQ® Clavicle- & AC-Plates

Vorwort des Vorstands

Foreword by the Management Board

Sehr geehrte Damen und Herren,
Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,

auch im zweiten Quartal 2014 arbeitete das Unternehmen weiter an der Erreichung seiner gesteckten strategischen und finanziellen Ziele.

Ein wichtiges Ereignis war die Ernennung von Bruke Seyoum Alemu zum neuen CEO mit Wirkung zum 1. Juni 2014. Mit Abschluss des Verkaufs von EMCM Ende April 2014 konnte *aap* einen weiteren Meilenstein bei der Transformation zu einem fokussierten Trauma-Unternehmen erreichen. Aufsichtsrat und Vorstand haben sich in voller Übereinstimmung darauf geeinigt, die Anzahl der Vorstandsmitglieder von drei auf zwei Vorstände zu reduzieren. Der bis dato amtierende Vorstandsvorsitzende (CEO), Biense Visser, und der Aufsichtsrat verständigten sich infolgedessen, seinen Vorstandsvertrag zum 31. Mai 2014 vorzeitig aufzulösen. Nach Erfüllung der erforderlichen rechtlichen Voraussetzungen wurde Herr Visser auf der Hauptversammlung im Juni 2014 mit großer Mehrheit zum neuen Vorsitzenden des Aufsichtsrats gewählt. *aap* hat damit den Stabwechsel unter Beibehaltung der Kontinuität im Management vollzogen.

Der Vorstand möchte Herrn Visser nochmals an dieser Stelle für seine Verdienste in den letzten fünf Jahren danken. Unter Herrn Vissers starker Führung wurde *aap* erfolgreich von einem diversifizierten zu einem fokussierten Medtech-Unternehmen mit profitablen Wachstum und einer starken Bilanz transformiert.

Ausgehend von der Management Agenda 2014, hat das neue Management der *aap* folgende fünf Handlungsfelder identifiziert, die im Einklang mit den in Management Agenda für 2014 gesteckten strategischen und finanziellen Zielen stehen:

*Ladies and Gentlemen,
Dear shareholders,*

The Company continued to work in the second quarter of 2014 on achieving the strategic and financial targets set in the 2014 Management Agenda.

*An important event was the appointment of Bruke Seyoum Alemu as the new CEO with effect from June 1, 2014. With the disposal of EMCM at the end of April 2014 *aap* was able to reach a further milestone in its transformation into a focussed Trauma company. The Supervisory Board and Management Board were fully agreed on reducing the number of Management Board members from three to two. Management Board Chairman Biense Visser and the Supervisory Board agreed accordingly to terminate his contract as CEO prematurely as of May 31, 2014. After fulfilment of the necessary legal preconditions, Mr. Visser was elected by a substantial majority at the Annual General Meeting in June 2014 as the new chairman of the Supervisory Board. *aap* has thereby accomplished the handover while maintaining management continuity.*

*The Management Board would like to take this opportunity of thanking Mr. Visser again for his work over the past five years. Under his strong leadership *aap* has been successfully transformed from a diversified to a focussed medtech company with profitable growth and a strong balance sheet.*

*Based on the Management Agenda 2014, *aap*'s new management has identified the following five areas that are in line with the strategic and financial targets set in the Management Agenda for 2014:*

- *Focus on Trauma: Expansion of *aap* Implantate AG into a leading European Trauma company*

- Fokussierung auf Trauma: Ausbau der aap Implantate AG zu einem führenden europäischen Traumaunternehmen
- Beschleunigung wertorientierter Innovation: Entwicklung von Technologien und Produkte mit klinischen sowie ökonomischen Vorteilen
- Erweiterung des Marktzugangs: Fokus auf Länder mit starken Wirtschaftswachstumsraten wie BRICS und SMIT sowie USA
- Optimierung der operationalen Effizienz: Kostenoptimierung, Supply Chain, Vertriebseffizienz
- Ergänzung des organischen Wachstums durch Akquisition: Zielunternehmen mit Kostensynergien, Portfolioerweiterung und Erweiterung der geographischen Abdeckung

Die folgenden Highlights zeigen die Fortschritte des letzten Halbjahrs bzgl. der Umsetzung der oben genannten Maßnahmen sowie der Management Agenda 2014:

Kunden

- Der Trauma Umsatz im zweiten Quartal 2014 in Höhe von 3,0 Mio. € (+7 %) wurde rein aus Bestandskunden generiert und wuchs im erstem Halbjahr um 21 % im Vergleich zum Vorjahr
- Der LOQTEQ®-Umsatz im zweiten Quartal 2014 lag +19 % über dem Vorjahr (1,9 Mio. €) und wuchs im ersten Halbjahr um 52 % auf 3,0 Mio. €
- Planmäßige Fortschritte beim Ausbau des LOQTEQ®-Portfolios mit z.B. Designfestschreibung für das polyaxiale Radiussystem und Vorbereitung der mechanischen Tests im zweiten Halbjahr 2014
- Fortgeschrittene Gespräche mit verschiedenen US-amerikanischen Distributoren und Ärztgruppen zum Vertrieb des aap-Traumaportfolios in den USA

- *Acceleration of value-based innovation: Development of technologies and products with clinical and economic benefits*
- *Expansion of market access: Focus on countries with strong economic growth rates such as the BRICS and SMIT countries and the United States*
- *Optimisation of operational efficiency: Cost optimisation, supply chain, sales efficiency*
- *Supplementing organic growth by means of acquisitions: Target companies with cost synergies, portfolio enlargement and expansion of geographic coverage*

The following highlights testify to progress over the past six months in implementing the above-mentioned measures and the Management Agenda for 2014:

Customers

- *Trauma sales totalling € 3.0 million (+7%) in the second quarter of 2014 were generated solely from existing customers and increased in the first half of 2014 by 21% compared with the previous year*
- *LOQTEQ® sales in the second quarter of 2014 were 19% up on the previous year at € 1.9 million and 52% higher in the first half of 2014 at € 3.0 million*
- *Scheduled progress was made in expanding the LOQTEQ® portfolio by, for example, specifying the design of the polyaxial radius system and preparing for mechanical tests in the second half of 2014*
- *Advanced-stage discussions with different US distributors and groups of physicians on sales of the aap Trauma portfolio in the United States*

- Abschluss eines Liefervertrags über einen PMMA-Knochenzement mit einem führenden Dienstleister im US-amerikanischen Gesundheitswesen für die USA, Kanada und Puerto Rico

Innovation

- Erteilung eines weiteren US-Patents zur Erweiterung der LOQTEQ® IP-Familie
- Vorstellung erster Ergebnisse der Studie im Rahmen der Marktüberwachung zur Untersuchung des Verhaltens von LOQTEQ® im Hinblick auf Kaltverschweißung auf dem EFORT Kongress in London: Die Ergebnisse zeigen, dass bisher im Zusammenhang mit LOQTEQ® Platten und Schrauben noch kein Fall von Kaltverschweißung beobachtet wurde
- Eine im Juli 2014 veröffentlichte Vergleichsstudie der LOQTEQ®-Osteotomieplatte zur Dauerfestigkeit zeigt überragende Eigenschaften gegenüber dem Marktführer
- Silbertechnologie: Erste Zwischenergebnisse der Tierversuche zu Toxizitätsuntersuchungen und Wirksamkeit zur Vermeidung von Biofilmbildung (Infektionsmodell) zeigen positiven Trend
- Interesse an aap's Silbertechnologie von weltweit tätigen Orthopädieunternehmen mit Beschichtung erster Musterimplantate und positivem Feedback nach ersten Eingangsuntersuchungen

Finanzen

- Erreichung der finanziellen Ziele: Q2-Umsatz mit 8,1 Mio. € und Q2-EBITDA mit 1,5 Mio. € am oberen Ende der zu Beginn des Quartals abgegebenen Prognose
- 23 % Umsatzwachstum im zweiten Quartal 2014 mit Wachstumstreiber LOQTEQ® (+19 %) und Biomaterialien (+50 %)
- Erstes Halbjahr mit 12 % Umsatzwachstum (fortgeführter Bereich) und einem EBITDA in Höhe von 1,6 Mio. €, ebenfalls maßgeblich getragen durch das Wachstum von LOQTEQ® (+52 %) und Biomaterialien (+42 %)

- *Conclusion of a delivery contract for a PMMA bone cement with a leading US healthcare service provider for the United States, Canada and Puerto Rico*

Innovation

- *A further US patent was granted to expand the LOQTEQ® IP family*
- *Presentation at the EFFORT congress in London of the initial findings of a market monitoring study to investigate the behaviour of LOQTEQ® in respect of cold welding:
The findings show that no instance of cold welding has yet been observed in connection with LOQTEQ® plates and screws*
- *A comparative study of the LOQTEQ® osteotomy plate's fatigue strength published in July 2014 revealed outstanding characteristics compared with the market leader*
- *Silver technology: Initial interim results of animal experiments on toxicity and effectiveness at preventing biofilm formation (infection model) indicate a positive trend*
- *Interest in aap's silver technology shown by global orthopaedic companies with coating of first implant prototypes and positive feedback after initial examinations*

Finance

- *Financial targets achieved: Second quarter 2014 sales at € 8.1 million and second quarter 2014 EBITDA at €1.5 million both at the upper end of the forecasts made at the beginning of the quarter*
- *23% sales growth in the second quarter of 2014 with LOQTEQ® (+19%) and biomaterials (+50%) as sales drivers*

- Starke Nettoliquiditätsposition von 13,3 Mio. € (31.12.2013 Nettoschulden: 3,4 Mio. €) nach Zufluss der letzten Kaufpreisrate aus dem Verkauf von EMCM B.V.
- Verbesserung der Bilanzstruktur: Nach Verkauf der Auftragsfertigungstochter EMCM B.V. beträgt der Anteil der immateriellen Vermögenswerte an der Bilanzsumme nur noch 24 % nach weit über 50 % in den vergangenen Jahren

Organisation / IT

- Abschluss der Ausgliederung des Nichtkernbereichs Dental durch Verkauf der verbliebenen 50 % der Anteile an der aap BM productions GmbH für 1,0 Mio. € in bar
- Evaluierung strategischer Optionen aap Biomaterials GmbH: Beauftragte Investmentbank hat diverse potenzielle strategische und finanzielle Interessenten ermittelt und führt erste Gespräche
- Gute Fortschritte bei der Optimierung des Lieferketten-Managements: Signifikante Verbesserung der Lieferfähigkeit im Bereich der Schraubenproduktion

Sämtliche vorgenannten Entwicklungen zeigen die klaren Fortschritte um aap als ein fokussiertes Traumaunternehmen mit innovativen und IP-geschützten Medtech-Produkten aufzubauen und haben die Basis für ein langfristiges Wachstum weiter gefestigt. Für das dritte und vierte Quartal 2014 stehen vor allem folgende Aktivitäten im Fokus:

- Vertrieb Trauma USA/Umsatzausbau: Abschluss einer oder mehrerer Distributionsverträge und Auslieferung erster Initialbestellungen
- Silbertechnologie: Auswertung der beiden Tierversuche zu Toxizitätsuntersuchungen und Infektions-

- 12% sales growth in the first half for continued operations and an EBITDA of € 1.6 million, also largely due to growth in sales of LOQTEQ® products (+52%) and biomaterials (+42%)
- Strong net liquidity amounting to € 13.3 million (31.12.2013: € 3.4 million net debt) following receipt of the final purchase price instalment from the sale of EMCM B.V.
- Improvement of the balance sheet structure: Following disposal of the contract manufacturing subsidiary EMCM B.V. intangible assets as a proportion of the balance sheet total is now down to 24% after having been well over 50% in recent years

Organisation / IT

- Completion of the spin-off of the non-core Dental business with the sale of the remaining 50% of the shares in aap BM productions GmbH for € 1.0 million in cash
- Evaluation of strategic options for aap Biomaterials GmbH: The investment bank entrusted with looking into the options has identified various potential strategic and financial interested parties and is holding initial talks
- Good progress made in optimising supply chain management: significant improvement in delivery capability in the screw production sector

These developments all testify the clear progress in developing aap into a focused trauma company with innovative and IP-protected medtech products as well as laying the groundwork for further long-term consolidated growth. For the third and fourth quarter of 2014 the focus will be mainly on the following activities:

- US Trauma sales/sales expansion: Conclusion of one or more distribution agreement and shipment of initial orders
- Silver technology: Evaluation of the two animal

modell sowie Bereitstellung der Ergebnisse als Grundlage für später folgende Zulassungsunterlagen

- LOQTEQ®-Portfolio: Planmäßige Fortschritte beim Ausbau des Portfolios (z. B. polyaxiale Technologie und periprothetisches System) um Indikationsabdeckung auf über 90% zu erhöhen

Auf der ordentlichen Hauptversammlung, die am 13. Juni 2014 in Berlin stattgefunden hat, wurden alle Beschlußvorlagen mit großer Mehrheit angenommen. Es wurde unter anderem ein neuer Aufsichtsrat gewählt und ein neues Aktienoptionsprogramm 2014 beschlossen.

experiments on toxicity and the infection model and provision of the results as the basis for subsequent approval documentation

- LOQTEQ® portfolio: Scheduled progress in expanding the portfolio (such as polyaxial technology and periprosthetic system) to increase indication coverage to over 90%

At the Annual General Meeting held on June 13, 2014 in Berlin all resolutions, including a new Supervisory Board and a new 2014 stock option program, were adopted by a substantial majority.

Bruke Seyoum Alemu
Vorstandsvorsitzender / CEO

Chairman of the Management Board, CEO

Marek Hahn
Mitglied des Vorstands / CFO

Member of the Management Board, CFO

Anteilsbesitz

Shareholdings

Die nachstehende Tabelle zeigt den direkten und indirekten Anteilsbesitz aller Mitglieder des Aufsichtsrats und des Vorstands an der Gesellschaft per 30. Juni 2014.

The following table shows the shares in the company held directly and indirectly by members of the Supervisory Board and the Management Board as of June 30, 2014.

MITGLIEDER DES AUFSICHTSRATS/ SUPERVISORY BOARD MEMBERS	AKTIEN/SHARES	OPTIONEN/OPTIONS
Biense Visser*	340.783	200.000
Ronald Meerschaert	0	0
Rubino Di Girolamo	1.626.157	0
MITGLIEDER DES VORSTANDS/ MANAGEMENT BOARD MEMBERS	AKTIEN/SHARES	OPTIONEN/OPTIONS
Bruke Seyoum Alemu	70.000	150.000
Marek Hahn	30.000	150.000

* Aufsichtsratsmitglied seit 13.6.2014 / Supervisory Board member since June 13, 2014

• Konzern-Zwischenlagebericht •
• Interim Group Management Report •

Geschäftsentwicklung
Business Development

Organisatorische und rechtliche Struktur

In den Konzernabschluss sind neben der aap Implantate AG alle Unternehmen nach der Methode der Vollkonsolidierung einbezogen worden, bei denen dem Mutterunternehmen aap Implantate AG direkt oder indirekt über einbezogene Tochtergesellschaften die Mehrheit der Stimmrechte zusteht.

	Anteilshöhe in %
aap Implantate AG Berlin	Muttergesellschaft
aap Biomaterials GmbH Dieburg	100 %
MAGIC Implants GmbH Berlin	100 %
aap Joints GmbH Berlin	33 %
AEQUOS Endoprothetik GmbH München	4,57 %

Operativ tätige Tochterunternehmen

In der aap Biomaterials GmbH sind alle deutschen Entwicklungs- und Produktionsaktivitäten im Bereich Knochenzement und Zementierungstechniken sowie medizinischer Biomaterialien zusammengefasst. Sitz der Gesellschaft ist Dieburg bei Frankfurt/Main.

Beteiligungen

Nach dem Verkauf von 67 % der Anteile im Juni 2013 besteht eine Beteiligung in Höhe von 33 % an der aap Joints GmbH. In der aap Joints GmbH sind sämtliche Aktivitäten im Bereich Orthopädie (Knie, Hüfte und Schulter) zusammen mit der C~Ment®-Linie gebündelt.

Organizational and Legal Structure

The consolidated financial statements include, in addition to aap Implantate AG and on the basis of the full consolidation method, all companies in which the parent company aap Implantate AG holds a controlling interest, either directly or indirectly via consolidated subsidiaries.

	Shareholding in %
aap Implantate AG Berlin	parent company
aap Biomaterials GmbH Dieburg	100%
MAGIC Implants GmbH Berlin	100 %
aap Joints GmbH Berlin	33%
AEQUOS Endoprothetik GmbH Munich	4.57%

Active operating subsidiaries

All German development and production activities in bone cement and cementing techniques and medical biomaterials are bundled in aap Biomaterials GmbH. The company's registered office is in Dieburg, near Frankfurt am Main.

Holdings

Following the June 2013 disposal of a 67% shareholding, aap retains a 33% stake in aap Joints GmbH, a company in which all orthopaedic activities (knee, hip and shoulder) are bundled along with the C~Ment® product line.

An der AEQUOS Endoprothetik GmbH besteht eine Beteiligung ohne maßgebenden Einfluss auf die Geschäfts- und Finanzpolitik in Höhe von 4,57 %.

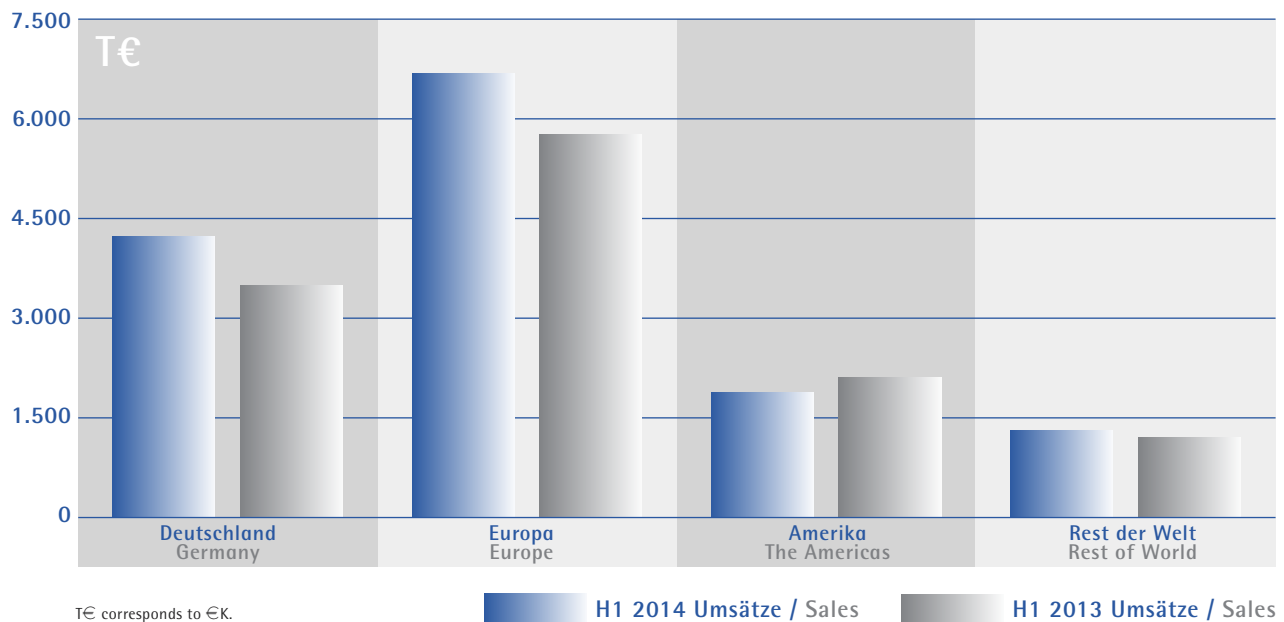
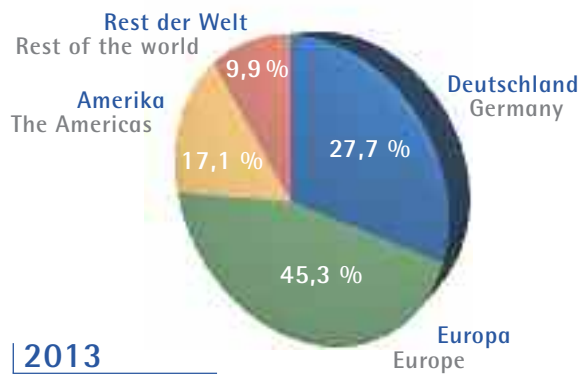
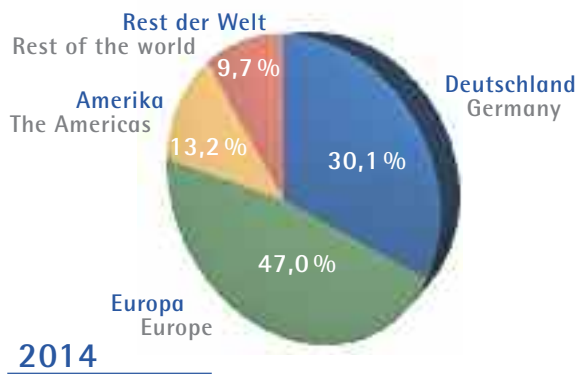
Mit notariellem Vertrag vom 30.05.2014 wurden die verbliebenen 50% der Geschäftsanteile an dem Dental Joint Venture, aap BM productions GmbH, für 1 Mio. € in bar an die botiss medical AG verkauft.

The 4.57% shareholding in AEQUOS Endoprothetik GmbH does not exercise a material influence on that company's business and financial policy.

By the terms of a contract notarised on May 30, 2014 the remaining 50% of shares in the Dental joint venture aap BM productions GmbH was sold to botiss medical AG for € 1.0 million in cash.

Produkte, Märkte & Vertrieb

Products, Markets & Sales



T€ corresponds to €K.

aap verfügt über drei Vertriebskanäle. Neben dem Direktvertrieb im deutschsprachigen Raum an Krankenhäuser, Einkaufsgemeinschaften und Verbundkliniken erfolgt zusätzlich der Vertrieb über ein internationa-

aap has three sales channels. Along with direct sales in German-speaking countries to hospitals, hospital groups and purchasing pools, aap products are sold via an international network of distributors in over 60

8  les Distributorennetzwerk in über 60 Ländern und OEM-Partnerschaften mit nationalen und internationalen Kunden. *aap* konzentriert die internationalen Vertriebsaktivitäten über seine Distributionspartner auf Wachstumsmärkte und Schlüsselländer wie USA, EU, BRICS- und SMIT-Länder und den Mittleren Osten. Des Weiteren verkauft *aap* seine Produkte weltweit an Vertriebspartner unter eigenen und dritten Marken. Daneben hat *aap* mit Projekterlösen (z. B. Abschluss von Lizenz- und Liefervereinbarungen, Patentverkauf von IP-geschützten Produkten bzw. Technologien) ein weiteres Standbein für künftiges Wachstum geschaffen.

Im zweiten Quartal 2014 organisierte *aap* unter anderem zwei sehr gut besuchte LOQTEQ® Produktschulungen inklusive Kadaver-Workshop. So fand im Mai eine Aus- und Fortbildungsveranstaltung nahe Berlin statt, an der 20 junge Ärzte aus Deutschland teilnahmen. Drei namhafte Referenten aus deutschen Referenzkliniken haben die Veranstaltung geleitet, in der die Ärzte im Umgang mit unseren LOQTEQ® Produkten geschult wurden. Im Juni fand bereits die dritte Veranstaltung ihrer Art in Zusammenarbeit mit unserem spanischen Distributor in Berlin statt. Das LOQTEQ® Produkttraining für 25 Kunden und spanische Chirurgen wurden durch Vorträge von 2 namhaften Professoren begleitet, das Feedback war ausnahmslos positiv.

aap präsentiert sich konsequent mit allen Fokus-Produkten auf der nationalen und internationalen Kongressbühne, so zum Beispiel auf dem 23. Thüringer Unfallchirurgisch-Orthopädischen Symposium (VLOU) in Erfurt, dem 21. DVSE Kongress (Deutsche Vereinigung für Schulter- und Ellenbogenchirurgie) in Wiesbaden und dem 15. ECTES Kongress (European Congress of Trauma & Emergency Surgery) in Frankfurt. International war *aap* unter anderem auf dem 15. EFORT Congress (European Federation of National Associations of Orthopaedics and Traumatology) in London vertreten.

countries and in OEM partnerships with national and international customers. aap concentrates its international sales activities via distribution partners on growth markets and key countries such as the United States, the EU, Western Europe, the BRICS and SMIT countries and the Middle East. It also sells its products to distribution partners worldwide under its own and third-party brand names. In addition, aap has created a second pillar for future growth in the form of project sales such as by concluding licence and supply agreements and by selling patent rights to IT-protected products or technologies.

In the second quarter of 2014 aap held, inter alia, two very well attended LOQTEQ® product training sessions, including a cadaver workshop. In May a training and advanced training event held near Berlin was attended by 20 young doctors from Germany. Three well-known speakers from German reference hospitals were in charge of the event, at which the doctors were taught how to handle our LOQTEQ® products. In June, the third event of this kind was held in Berlin in collaboration with our Spanish distributor. LOQTEQ® product training for 25 customers and Spanish surgeons was accompanied by lectures given by two well-known professors. The feedback was without exception positive.

aap presents itself consistently with all its focus products at national and international congresses such as the 23rd Thuringian Accident Surgery and Orthopaedic Symposium (VLOU) in Erfurt, the 21st congress of the German Association for Shoulder and Elbow Surgery (DVSE) in Wiesbaden and the 15th European Congress of Trauma & Emergency Surgery (ECTES) in Frankfurt. Internationally, aap was represented inter alia at the 15th congress of the European Federation of National Associations of Orthopaedics and Traumatology (EFORT) in London.

Produktentwicklungen und Zulassungen

Im Bereich **Trauma** stand im zweiten Quartal weiterhin die Erweiterung des LOQTEQ®-Plattenportfolios im Fokus. Die Entwicklung weiterer LOQTEQ® Plattensysteme (sog. „Phase 3“) verläuft planmäßig. Zusammen mit den bereits erfolgreich am Markt platzierten Systemen wird damit die Indikationsabdeckung erweitert. In „Phase 3“ stehen u.a. ein periprothetisches Plattensystem, weitere anatomische Platten zur Versorgung der unteren und oberen Extremitäten sowie ein polyaxiales LOQTEQ® Radiusplattensystem im Mittelpunkt. Für das LOQTEQ® Klavikula-Plattensystem wurde die Entwicklung von zwei weiteren Platten abgeschlossen, somit ist das Klavikula Gesamtsystem im dritten Quartal 2014 für den Markt verfügbar. Im April konnte durch den Erhalt der CE-Kennzeichnung für die LOQTEQ® Olekranonplatte (Ellenbogen) nunmehr das LOQTEQ® Ellenbogensystem vervollständigt werden.

Im zweiten Quartal 2014 sind folgende Fortschritte im Bereich **Biomaterialien** zu verzeichnen: Im Bereich Auftragsentwicklung mit namhaften internationalen Partnern machen diverse Projekte Fortschritte. Im Projekt Silberbeschichtung fanden weitere Tierversuche mit beschichteten Titanplättchen statt. Eine klinische Studie am Universitätsklinikum Frankfurt am Main zur Verkürzung der postoperativen Antibiotika-Gabe nach lokaler Antibiose mit Verwendung des Produktes PerOssal® bei infektiösen Wirbelsäulenerkrankungen verläuft planmäßig. Für diverse Produkte aus dem Biomaterialienbereich wurden die Zulassungsunterlagen in Ländern wie Mexiko, Türkei, Kolumbien, Taiwan und Neuseeland eingereicht.

Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Die Zahl der Mitarbeiter per 30. Juni 2014 betrug 220, davon 195 Vollzeit- und 25 Teilzeitbeschäftigte (Vorjahr: 284, davon 226 Vollzeit- und 58 Teilzeitbeschäftigte).

Product Developments and Approvals

In the **Trauma** segment the focus in the second quarter continued to be on expanding the LOQTEQ® portfolio. Development of further LOQTEQ® plating systems (the so-called phase 3) is proceeding according to plan. Together with the systems already placed successfully in the market, indication cover has been extended accordingly. Phase 3 focal points will include a periprosthetic plating system, further anatomical plates for the upper and lower extremities and a polyaxial LOQTEQ® radius plating system. Development of two further plates for the LOQTEQ® clavicle plating system was completed, so the entire clavicle system will be available for the market in the third quarter of 2014. In April the LOQTEQ® elbow system was completed when CE approval was granted for the LOQTEQ® olecranon plate.

In the second quarter of 2014 the following progress was made in the **Biomaterials** segment: In contract development, various projects with well-known international partners are making progress. In the silver coating project further animal experiments have been conducted with coated titanium platelets. A clinical study at Frankfurt am Main University Hospital on reducing post-operative administration of antibiotics after local antibiotics using PerOssal® to treat infectious spinal diseases is progressing according to plan. For various biomaterials products approval documents were submitted in countries such as Mexico, Turkey, Colombia, Taiwan and New Zealand.

Employees

As of June 30, 2014, the number of employees was 220, including 195 full-time and 25 part-time staff (previous year: 284, including 226 full-time and 58 part-time employees).

Konzern-Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Consolidated Earnings, Financial and Asset Position

10 Umsatzentwicklung und Gesamtleistung

Im zweiten Quartal 2014 realisierte die *aap*-Gruppe einen Umsatz von 8,1 Mio. €. Im Vergleich zum Vorjahresumsatz i.H.v. 6,6 Mio. € (fortgeführter Bereich) stieg der Umsatz somit um 23 %. Der Gesamtumsatz des Konzerns im ersten Halbjahr 2014 betrug 15,2 Mio. € (Vorjahr: 19,6 Mio. €). Aufgrund des Verkaufs der EMCM B.V. am 28. Februar 2014 sind im ersten Halbjahr die Umsätze der ehemaligen Tochtergesellschaft nur mit 1,0 Mio. € enthalten. In den ersten sechs Monaten 2013 betrug der Umsatz des fortgeführten Bereichs 12,6 Mio. €, was einer Steigerung von 13 % entspricht.

Im Halbjahresumsatz des Vorjahres ist ein Effekt aus dem Abschluss eines Entwicklungs- und Liefervertrags mit einem globalen Unternehmen über ein Produkt aus dem Bereich Biomaterialien i.H.v. 1,5 Mio. € enthalten. Ohne Berücksichtigung dieses und weiterer Projekteffekte ergibt sich für das erste Halbjahr 2013 ein Produktumsatz von 11,0 Mio. €. Der vergleichbare Umsatz des ersten Halbjahres 2014 beträgt 14,0 Mio. € und führt somit zu einem Umsatzanstieg von 27 %. Daran lässt sich klar die Dynamik der Geschäftsentwicklung ablesen, da das Umsatzwachstum sowohl im zweiten Quartal als auch im ersten Halbjahr 2014 nahezu ausschließlich aus höheren Umsätzen mit *aap*-Produkten und Dienstleistungen realisiert wurde.

Maßgeblich für die Umsatzentwicklung im zweiten Quartal als auch im ersten Halbjahr 2014 waren im Wesentlichen die folgenden Effekte:

- Trauma-Umsatz für das zweite Quartal 2014 von 3,0 Mio. €, wovon 1,9 Mio. € (+19 %) auf Umsätze mit unserem LOQTEQ®-System entfallen
- Erhöhung des Umsatzes im Traumbereich im ersten Halbjahr 2014 um 21 % auf 5,2 Mio. €, wobei auch hier das LOQTEQ®-System mit einem Wachstum von 52 % auf 3,0 Mio. € maßgeblich war

Sales Development and Total Output

In the second quarter of 2014 aap Group sales totalled € 8.1 million. So compared with the previous year's € 6.6 million (continued business operations), sales revenue was up by 23%. Group sales in the first half of 2014 amounted to € 15.2 million (previous year: € 19.6 million). Due to the sale of EMCM B.V. on February 28, 2014, the figures for the first half included only € 1.0 million in sales by the former subsidiary. In the first six months of 2014, sales revenue from continued operations was up by 13% to € 12.6 million.

First-half sales in 2013 included the effect of signing a development and supply contract with a globally active company for a biomaterials product worth € 1.5 million. Disregarding this and other project effects, product sales in the first half of 2013 totalled € 11.0 million. Like for like, sales in the first half of 2014 totalled € 14.0 million, or sales growth of 27%. That is a clear indication of how dynamically business has developed since sales growth in both the second quarter and the first half of 2014 was achieved almost exclusively by means of higher sales of aap products and services.

The following effects were the main influence on sales development in the second quarter and the first half of 2014:

- *Trauma sales of € 3.0 million in the second quarter of 2014 of which sales of our LOQTEQ® system accounted for € 1.9 million (+19%)*
- *Trauma sales in the first half of 2014 rose by 21% to € 5.2 million, towards which the LOQTEQ® system contributed € 3.0 million (+52%)*
- *Sales growth in the Biomaterial segment, excluding project revenue, was 50% in the second quarter to € 4.9 million and 42% in the first half of 2014 to € 8.5 million*

- Umsatzwachstum im Bereich Biomaterialien (ohne Projekteinnahmen) um 50 % auf 4,9 Mio. € im zweiten Quartal während im ersten Halbjahr 2014 der Umsatz auf 8,5 Mio. € wuchs (+42 %)

Die **Gesamtleistung** enthält neben den Umsatzerlösen aus gewöhnlicher Geschäftstätigkeit sowohl Bestandsveränderungen als auch aktivierte Eigen- und Entwicklungsleistungen. Im zweiten Quartal 2014 sank die Gesamtleistung von 9,1 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 6,3 Mio. €) auf 8,4 Mio. €, im ersten Halbjahr 2014 sank die Gesamtleistung von 19,9 Mio. € auf 17,0 Mio. €.

Die Gesamtleistung des fortgeführten Bereiches erhöhte sich im Berichtsquartal vor allem aufgrund der gestiegenen Umsatzerlöse von 6,3 Mio. € auf 8,4 Mio. €. Die Gesamtleistung des Halbjahres erhöhte sich aufgrund der gestiegenen Umsatzerlöse und des Bestandsaufbaus von 12,8 Mio. € und beträgt 15,9 Mio. € (+ 24 %). Ohne Berücksichtigung des Umsatzeffektes des im Vorjahr geschlossenen Entwicklungs- und Liefervertrages (1,5 Mio. €) ergibt sich ein Anstieg von 40 %. Die ausgewiesene Bestandserhöhung von 1,0 Mio. € resultiert vor allem aus dem im ersten Quartal erfolgten Lagerbestandsaufbau infolge der Sicherstellung der Lieferfähigkeit im Bereich Trauma. Daneben spiegelt sie ebenfalls den höheren Bestand an angearbeiteten Aufträgen infolge gestiegenen Ordervolumens im Bereich Biomaterialien wider.

Kostenstruktur und Ergebnis

Die **sonstigen betrieblichen Erträge** sind im zweiten Quartal 2014 von 1,0 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 0,8 Mio. €) auf 1,5 Mio. € gestiegen, im ersten Halbjahr leicht von 3,5 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 3,3 Mio. €) auf 3,1 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 1,9 Mio. €) gesunken. Beide Sechsmonatszeiträume sind durch Sonder-

***Total output** includes capitalised internally produced assets and development work in addition to sales revenue from ordinary business activity. In the second quarter of 2014 it was down on the year from € 9.1 million (continued operations: € 6.3 million) to € 8.4 million; in the first half of 2014 total output was down from € 19.9 million to € 17.0 million.*

Total output of continued operations rose in the quarter under review due mainly to higher sales revenue from € 6.3 million to € 8.4 million. Total output in the first half of 2014 rose from € 12.8 million to € 15.9 million (+24%) due to higher sales and inventories. Excluding the € 1.5 million effect on sales of the development and supply contract in the previous year, sales growth was 40%. The € 1.0 million increase in inventories was due mainly to building up inventories in the first quarter in order to ensure ability to supply in the Trauma segment. It also reflects the higher level of work in progress as a result of higher order volumes in the Biomaterials segment.

Cost Structure and Result

***Other operating income** income rose in the second quarter of 2014 from € 1.0 million (continued operations: € 0.8 million) to € 1.5 million, while falling slightly from € 3.5 million (continued operations: € 3.3 million) to € 3.1 million (continued operations: € 1.9 million). Special effects influenced results in both half years. The*

effekte beeinflusst. Das Berichtshalbjahr enthält 1,3 Mio. € Erträge aus der Entkonsolidierung des Tochterunternehmens EMCM B.V. zum 28.02.2014, sowie Effekte i.H.v. 1,0 Mio. € aus dem Verkauf der restlichen Anteile an der aap BM productions GmbH und 0,3 Mio. € aus einer Vorabgebühr für einen im zweiten Quartal 2014 abgeschlossenen Liefervertrag mit einem führenden Dienstleister im US-amerikanischen Gesundheitswesen. Das Vorjahreshalbjahr enthält eine Vorabgebühr aus dem im ersten Quartal 2013 abgeschlossenen Entwicklungs- und Liefervertrag bei gleichzeitiger Abbildung der Aufwendungen aus dem Abgang der entsprechenden immateriellen Vermögenswerte (Nettoeffekt: 2,2 Mio. €) und andererseits den Verkauf von 67 % der Anteile am Tochterunternehmen aap Joints GmbH im zweiten Quartal 2013 mit einem Nettoeffekt von 0,6 Mio.€.

Im fortgeführten Geschäftsbereich stiegen die sonstigen betrieblichen Erträge im zweiten Quartal 2014 von 0,8 Mio. € auf 1,5 Mio. €, im ersten Halbjahr 2014 sanken sie von 3,3 Mio. € auf 1,9 Mio. €. Hintergrund für diese Entwicklung ist einerseits die oben genannten Vorabgebühr und der Verkauf von Anteilen an einem Tochterunternehmen in 2013. Das erste Halbjahr 2014 enthält die oben genannten Effekte aus dem Anteilsverkauf eines assoziierten Unternehmens sowie eine Vorabgebühr. Ohne Berücksichtigung der vorgenannten Effekte ergibt sich für den Sechsmonatszeitraum eine Steigerung der sonstigen betrieblichen Erträge von 0,5 Mio. € auf 0,6 Mio. €.

Die Materialaufwendungen stiegen im zweiten Quartal 2014 von 2,6 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 1,9 Mio. €) auf 3,0 Mio. €. Die bereinigte Materialaufwandsquote **Materialaufwandsquote** (bezogen auf die Summe aus Umsatzerlösen und Bestandsveränderung) – ohne Berücksichtigung der Effekte aus den in Vorjahren realisierten Projektgeschäften (Umsatzerlöse von 3,1 Mio. € sowie Materialaufwendungen von 1,4 Mio. €)

half year under review includes € 1.3 million in income from the deconsolidation of aap subsidiary EMCM B.V. as of February 28, 2014, and € 1.0 million in effects from the sale of the remaining shares in aap BM productions GmbH and € 0.3 million in advance payment for a supply contract with a leading US healthcare service provider signed in the second quarter of 2014. The previous year's first half included an advance payment for the development and supply agreement concluded in the first quarter of 2013 and expenditure incurred in connection with the disposal of the corresponding intangible assets (net effect: € 2.2 million) and with the sale of 67% of the shares in aap subsidiary aap Joints GmbH in the second quarter with a net effect of € 0.6 million.

In continued operations other operating income rose from € 0.8 million to € 1.5 million in the second quarter and fell from € 3.3 million to € 1.9 million in the first half of 2014. The background to this development was the above-mentioned advance payment and the disposal of shares in a subsidiary in 2013. The first half of 2014 included the above-mentioned effects from the sale of an associated undertaking and an advance payment. Excluding these effects, other operating income rose from € 0.5 million to € 0.6 million in the first half.

*The **cost of materials** rose in the second quarter of 2014 from € 2.6 million (continued operations: € 1.9 million) to € 3.0 million. The adjusted cost of materials ratio (in relation to the sum total of sales revenue and changes in inventories) excluding the effects of project business in previous years (€ 3.1 million in sales revenue and € 1.4 million in cost of materials) was 37% in the first half of 2014 compared with 32% like for like in the first half of the previous year.*

In continued operations the adjusted cost of materials ratio was 37% after 35% in the previous year. In

– liegt im ersten Halbjahr 2014 mit 37 % über dem Niveau des vergleichbaren Vorjahreszeitraums von 32 %.

Für den fortgeführten Geschäftsbereich ergibt sich eine bereinigte Materialaufwandsquote von 37 % nach 35 % im Vorjahreszeitraum. Bei absoluter Betrachtung stiegen die Materialaufwendungen im fortgeführten Bereich von 3,7 Mio. € um 2,0 Mio. € auf 5,7 Mio. €. Ursächlich für den Anstieg der Materialaufwandsquote sind vor allem eine veränderte Produktmix-/Umsatzstruktur als auch wesentlich gestiegene Fremdleistungsaufwendungen, die temporär notwendig sind um die Lieferfähigkeit abzusichern. Nach umfangreichen Investitionen im zweiten Halbjahr 2013 und im ersten Halbjahr 2014 sowie Optimierungen in den Produktionsabläufen erwarten wir, dass der Anteil an Fremdleistungen in der zweiten Jahreshälfte wieder stark verringert werden kann.

Die **Personalkostenquote** (bezogen auf die Gesamtleistung) stieg im 1. Halbjahr 2014 leicht von 37 % auf 38 % und ist durch eine stark verminderte Gesamtleistung bei gleichzeitig verringerten Personalaufwendungen durch die De-Investition der EMCM B.V. beeinflusst.

Für den fortgeführten Geschäftsbereich ergab sich bei stark gestiegener Gesamtleistung und moderat gestiegenen Personalkosten eine Verringerung der Quote von 44 % auf 38 %. Im Zuge des Verkaufs der Auftragsfertigungsaktivitäten verringerte sich die Mitarbeiterzahl von 290 (31.12.2013) auf 220 zum Ende des zweiten Quartals 2014. Für den fortgeführten Geschäftsbereich erhöhte sich die Mitarbeiterzahl zum Quartalsende von 215 auf 220. Für das Jahr 2014 sind weitere Personaleinstellungen vor allem im Bereich Produktion, produktionsnahen Bereichen als auch im Vertrieb und Marketing geplant, um insbesondere unsere ambitionierten Umsatzziele im Bereich Trauma erreichen zu können.

absolute terms the cost of materials in continued operations rose by € 2.0 million from € 3.7 million to € 5.7 million. The higher cost of materials ratio is due mainly to a change in product mix and sales structure and to a substantial increase in external services required temporarily to ensure ability to supply. Following extensive investments in the second half of 2013 and the first half of 2014 and optimisation of production processes we expect that it will be possible to reduce the proportion of third-party services significantly once more in the second half of the year.

*The **cost of personnel ratio** (in relation to total output) rose slightly in the first half of 2014 from 37% to 38% due to a significantly reduced total output along with a reduction in personnel expenses as a result of the EMCM B.V. divestment.*

In continued operations the significant increase in total output and moderate increase in personnel expenses led to a fall in the personnel expenses ratio from 44% to 38%. In the course of the disposal of the contract manufacturing business the number of employees fell from 290 as of December 31, 2013 to 220 at the end of the second quarter of 2014. In continued operations the number of employees rose from 215 to 220 at the end of the quarter. New hirings are planned in 2014, especially in production, allied areas and sales and marketing, to enable us to reach our ambitious targets in the Trauma segment.

*The **other operating expenses** fell from € 3.6 million (continued operations: € 2.8 million) to € 3.0 million in the second quarter of 2014. In the first half they rose from € 5.3 million (continued operations: € 4.1 million) to € 5.9 million (continued operations: € 4.5 million). The figure for the reporting year includes € 1.0 million from the disposal of the Dutch subsidiary EMCM B.V.*

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen sind im zweiten Quartal 2014 von 3,6 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 2,8 Mio. €) auf 3,0 Mio. € gesunken. Im ersten Halbjahr sind sie von 5,3 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 4,1 Mio. €) auf 5,9 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 4,5 Mio. €) gestiegen. Dabei sind im Berichtsjahr 1,0 Mio. € aus der Veräußerung des niederländischen Tochterunternehmens EMCM B.V. enthalten.

Ursächlich für die Kostenerhöhung im fortgeführten Bereich um 0,4 Mio. € sind erhöhte Miet- und Umbaukosten des Standorts Berlin im Rahmen der Kapazitätserweiterung, gestiegene Vermarktungsaufwendungen (Werbe- und Reisekosten als auch Kosten der Warenabgabe) im Zuge des weiteren Marktrollouts unseres LOQTEQ®- Plattensystems sowie erhöhte Rechts- und Beratungskosten im Zusammenhang mit dem Abschluss des Liefervertrags mit einem US-amerikanischen Dienstleister, dem Anteilskaufvertrages (aap BM production GmbH) und der Evaluierung von strategischen Optionen für die aap Biomaterials GmbH sowie dem strukturierten Marktscreening für mögliche Akquisitionsalternativen.

Aufgrund der verbesserten Gesamtleistung verringerte sich die Quote der sonstigen betrieblichen Aufwendungen im fortgeführten Geschäftsbereich von 29 % auf 26 % bezogen auf das Halbjahr und von 32 % auf 25 % bezogen auf das Berichtsquartal.

Die planmäßigen Abschreibungen sanken im Berichtsquartal von 0,8 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 0,5 Mio. €) auf 0,5 Mio. €. Im ersten Halbjahr sanken die Abschreibungen von 1,6 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 1,0 Mio. €) auf 1,0 Mio. €. Diese Entwicklung ist unmittelbare Folge des Verkaufsprozesses der EMCM B.V. und insbesondere der Darstellung dieser Gesellschaft als aufgebener Geschäftsbereich. Mit Beginn des Ausweises als aufgebener Geschäftsbereich (erstmalig zum 31.12.2013)

Additional costs for continued operations totalling € 0.4 million are due to higher rental and conversion costs in Berlin as part of capacity expansion, higher marketing expenses (advertising and travel expenses and delivery costs) in the further market rollout of our LOQTEQ® plating system and higher legal and consulting costs in connection with the conclusion of the supply contract with a US service provider, the share purchase agreement (aap BM production GmbH), the evaluation of strategic options for aap Biomaterials GmbH and structured market screening for possible alternative acquisitions.

As a result of the improved total output the other operating expenses ratio for continued operations fell from 29% to 26% in the first half and from 32% to 25% in the quarter under review.

Scheduled depreciation fell in the quarter under review from € 0.8 million (continued operations: € 0.5 million) to € 0.5 million. In the first half of 2014, depreciation fell from € 1.6 million (continued operations: € 1.0 million) to € 1.0 million. That was a direct consequence of the EMCM B.V. disposal and, especially, of it being classified as a discontinued operation. From then – 31.12.2013 – on, no more asset depreciation was stated in the consolidated financial statements. Scheduled depreciation in continued operations was unchanged on the previous year.

Group EBITDA fell significantly in the first half of 2014 from € 4.2 million to € 1.6 million, due mainly to effects in the two previous years:

- *2014: Sale of shares in associated undertakings and advance payment from the conclusion of a supply agreement with an overall effect of € 1.2 million in the second quarter*

werden keine Abschreibungen mehr auf Vermögenswerte im konsolidierten Abschluss gezeigt. Die planmäßigen Abschreibungen des fortgeführten Geschäftsbereiches blieben im Vergleich zum Vorjahr unverändert.

Das EBITDA der *aap*-Gruppe verringerte sich im ersten Halbjahr signifikant von 4,2 Mio. € auf 1,6 Mio. € vor allem wegen der in beiden Jahren enthaltenen Effekte:

- 2014: Verkauf von Anteilen an assoziierten Unternehmen und Vorabentgelt aus Abschluss eines Liefervertrags mit einem Gesamteffekt im zweiten Quartal 2014 von 1,2 Mio. €
- 2013: Effekte aus dem Abschluss von Lizenz- bzw. Lieferverträge und Anteilsverkauf an der *aap* Joints GmbH mit einem Gesamteffekt von 4,2 Mio. €, davon 0,5 Mio. € im zweiten Quartal 2014

Ohne Berücksichtigung der vorgenannten Effekte beträgt das Halbjahres-EBITDA 0,4 Mio. € (Vorjahr: -0,0 Mio. €). Die Entkonsolidierung der EMCM B.V. zu Ende Februar 2014 hat keinen EBITDA-Effekt, da bereits im Jahresabschluss 2013 der antizipierte Entkonsolidierungsverlust von 4,0 Mio. € als Abschreibung auf den Goodwill berücksichtigt wurde.

Im zweiten Quartal stieg das EBITDA des fortgeführten Bereiches auf 1,5 Mio. € (Vorjahr: 0,2 Mio. €) Mio. €. Nach Korrektur um oben genannte Effekte ergibt sich ein Quartals-EBITDA von 0,3 Mio. €, zum Vergleichs-Quartal des Vorjahres von -0,3 Mio. €.

Im zweiten Quartal 2014 stieg das EBIT von 0,3 Mio. € (Fortgeführter Bereich: -0,3 Mio. €) auf 1,0 Mio. €. Im ersten Halbjahr liegt das EBIT bei 0,6 Mio. € (Fortgeführter Bereich: 0,5 Mio. €), nach einem Vorjahres EBIT von 2,6 Mio. €, davon fortgeführter Bereich 1,6 Mio. €. Auch hierbei sind die oben genannten Effekte maß-

- 2013: *Effects of the conclusion of license or supply agreements and the disposal of an equity interest in aap Joints GmbH with an overall effect of € 4.2 million, including € 0.5 million in the second quarter*

Excluding the above-mentioned effects, first-half EBITDA was € 0.4 million (previous year: nil). The EMCM B.V. deconsolidation at the end of February 2014 did not affect EBITDA because the anticipated € 4.0 million deconsolidated loss was written off from goodwill in the annual financial statements for 2013.

In the second quarter, EBITDA from continued operations rose to € 1.5 million (previous year: € 0.2 million). Adjusted for the above-mentioned effects, EBITDA in the second quarter totalled € 0.3 million, compared with -€0.3 million in the previous year.

In the second quarter of 2014, EBIT rose from € 0.3 million (continued operations: -€ 0.3 million) to € 1.0 million. In the first half, EBIT was € 0.6 million (continued operations: € 0.5 million) after a previous year's EBIT of € 2.6 million, including € 1.6 million from continued operations. Here too the above-mentioned effects exercised a material influence on the change. Excluding these effects, EBIT for the second quarter of 2014 was -€ 0.2 million (previous year: -€ 0.8 million).

*The **financial result** improved slightly both overall and in continued operations. This was mainly due to the further reduction in interest-bearing liabilities in continued operations to € 3.6 million from € 5.0 million as of December 31, 2013.*

aap thus achieved in the first half of 2014 a positive result for the reporting period of € 0.5 million after taxes (previous year: € 2.3 million), of which continued operations accounted for € 0.5 million (previous year:

geblich für die Veränderung. Ohne Berücksichtigung dieser Effekte ergibt sich für das zweite Quartal 2014 ein EBIT von -0,2 Mio. € (Vorjahr: -0,8 Mio. €).

Das **Finanzergebnis** verbesserte sich sowohl in der Gesamtbetrachtung als auch für den ausschließlich fortgeführten Bereich leicht. Ausschlaggebend dafür ist der weitere Abbau der zinstragenden Verbindlichkeiten des fortgeführten Geschäftsbereiches von 5,0 Mio. € (31.12.2013) auf 3,6 Mio. €.

aap erzielte damit im ersten Halbjahr 2014 ein positives Periodenergebnis nach Steuern von 0,5 Mio. € (Vorjahr: 2,3 Mio. €). Davon entfällt auf den fortgeführten Bereich 0,5 Mio. € (Vorjahr: 1,4 Mio. €). Im zweiten Quartal erzielte die Gruppe ein Periodenergebnis des fortgeführten Bereichs von 1,0 Mio. € (Vorjahr: -0,3 Mio. €). Auch hierbei sind die zuvor gemachten Anmerkungen zu den Effekten aus den beiden im Vorjahr abgeschlossenen Vereinbarungen Hintergrund für diese Entwicklung. (siehe Ausführungen zu EBITDA und EBIT).

Das **Cash-EBT** (EBT ohne Berücksichtigung von aktivierten Eigen- Entwicklungsleistungen und darauf entfallende Abschreibungen) nach Ablauf der ersten sechs Monate 2013 beträgt 0,3 Mio. € (Vorjahr: 2,1 Mio. €). Für den fortgeführten Geschäftsbereich beträgt das Cash-EBT 0,3 Mio. € (Vorjahr: 1,0 Mio. €).

Insgesamt lässt sich mit Blick auf die Entwicklung der Ergebniskennziffern des fortgeführten Geschäftsbereichs festhalten, dass die Entwicklung des operativen Geschäfts in den beiden Kernbereichen Trauma und Biomaterialien, vor allem im Vergleich zu den bereinigten Vorjahreszahlen, eine gute Ausgangsbasis bildet, um das gesteckte Ziel für 2014 (EBITDA zwischen 5 Mio. € und 6 Mio. €) zu erreichen.

€ 1.4 million). In the second quarter the Group's continued operations result was € 1.0 million (previous year: -€ 0.3 million). Here too, the above remarks on the effects of agreements concluded in the previous year apply, see explanation of EBITDA and EBIT (above).

Cash-EBT (EBIT excluding capitalised own development work and depreciation thereof) at the end of the first half of 2014 was € 0.3 million (previous year: € 2.1 million). The figures for continued operations are € 0.3 million and € 1.0 million respectively.

Overall, in view of performance indicator development in continued operations, it can be said that the development of operating business in the two core areas Trauma and Biomaterials, especially when compared with the adjusted figures for the previous year, is a sound basis for achieving the target set for 2014 (EBITDA of between € 5.0 million and € 6.0 million).

Bilanzentwicklung und Liquidität

Das **Bilanzbild** der *aap*-Gruppe veränderte sich im Verhältnis zum 31.12.2013 vor allem durch die Entkonsolidierung des niederländischen Tochterunternehmens EMCM B.V. zum 28.02.2014. Für weitere Details verweisen wir auf die Ausführungen im Anhang.

Das **Sachanlagevermögen** erhöhte sich im ersten Halbjahr 2014 von 5,9 Mio. € auf 7,2 Mio. €. Grund hierfür sind Investitionen im Zuge der Erweiterung der Produktionskapazitäten am Standort Berlin. Die **Vorräte** erhöhten sich von 9,4 Mio. € auf 10,8 Mio. € vor allem resultierend aus dem Lagerbestandsaufbau im Bereich Trauma zur Gewährleistung der Lieferfähigkeit als auch aus dem gestiegenen Bestand an angearbeiteten Aufträgen infolge gestiegener Ordervolumen im Bereich Biomaterialien. Die **Forderungen aus Lieferungen und Leistungen** verringerten sich von 6,9 Mio. € auf 5,9 Mio. €. Zum Ende des Jahres 2013 kam es zu einem signifikanten Aufbau an Forderungen infolge eines starken vierten Quartals mit einem hohen Umsatzanteil im Dezember 2013. Eine ähnliche Entwicklung ist zum Ende des zweiten Quartals 2014 zu beobachten. Während die Forderungen aus 2013 im Wesentlichen durch Zahlung abgebaut wurden, erfolgte die Umsatzrealisierung des zweiten Quartals zu über 50 % im Juni 2014. Die Veränderung der **sonstigen finanziellen Vermögenswerte** von 1,4 Mio. € auf 1,2 Mio. € resultiert im Wesentlichen aus dem Abbau der Forderungen aus Investitionszuschüssen. Der Aufbau der **Sonstigen Vermögenswerte** betrifft Abgrenzungsposten und Umsatzsteuerforderungen. Der Bestand an **Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten** erhöhte sich von 1,6 Mio. € auf 16,9 Mio. € vor allem durch den Erhalt der Kaufpreiszahlungen für die De-Investition von EMCM B.V. (18,0 Mio. €) und Verkauf der restlichen Anteile an der *aap* BM productions GmbH (1,0 Mio. €).

Balance Sheet Development and Liquidity

The change in the *aap* Group's **balance sheet** picture in relation to 31.12.2013 was due mainly to the 28.02.2014 deconsolidation of the Dutch subsidiary EMCM B.V. For further details please see the Notes.

Fixed current rose in the first half of 2014 from € 5.9 million to € 7.2 million as a result of investment in production capacity expansion in Berlin. **Inventories** increased from € 9.4 million to € 10.8 million, mainly as a result of the build-up of inventories in the Trauma sector to ensure ability to supply and as a result of the higher volume of work in progress due to higher orders in the Biomaterials segment. **Trade receivables** were down from € 6.9 million to € 5.9 million. At the end of 2013 there was a significant build-up of receivables due to a strong fourth quarter with a high proportion of sales in December. A similar trend was apparent at the end of the second quarter of 2014. While 2013 receivables were mainly reduced by payments, more than 50% of second-quarter revenue recognition occurred in June 2014. The change in **other financial assets** from € 1.4 million to € 1.2 million is mainly a result of a reduction in receivables from investment grants. The increase in **other assets** is due to deferrals and sales tax receivables. **Cash and cash equivalents** held rose from € 1.6 million to € 16.9 million due mainly to receipt of purchase price instalments for the EMCM B.V. disinvestment (€ 18.0 million) and the sale of the remaining equity interest in *aap* BM productions GmbH (€ 1.0 million).

Equity capital remains constant at € 48.5 million and is determined by the positive result in the first half and the expenses and disbursements from the stock option programs that were set off against the capital reserve. **Non-current liabilities** were increased by raising two low-interest loans totalling € 2.0 million, while **current liabilities**, excluding the € 5.5 million in EMCM B.V. lia-

Das Eigenkapital bleibt mit 48,5 Mio. € konstant und wird bestimmt durch das positive Periodenergebnis des ersten Halbjahres und den gegen die Kapitalrücklage verrechneten Aufwendungen und Auszahlungen aus den Aktienoptionsprogrammen. Durch Aufnahme von zwei zinsgünstigen Darlehen in Höhe von 2,0 Mio. € erhöhten sich die langfristigen Verbindlichkeiten, während sich die kurzfristigen Schulden – ohne die zum Jahresende ausgewiesenen Verbindlichkeiten der EMCM B.V. in Höhe von 5,5 Mio. € von 8,2 Mio. € auf 6,1 Mio. € reduzierten. Dabei wurden Finanzverbindlichkeiten gegenüber Banken um 1,2 Mio. € auf 1,4 Mio. € durch komplette Reduktion der Kreditlinieninanspruchnahme und durch Tilgung von Darlehen mittels der ausgezahlten Investitionszuschüsse verringert. Daneben wurden die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen von 2,9 Mio. € auf 2,5 Mio. € reduziert. Aufgrund der Auszahlung von Boni im ersten Quartal 2014 sanken die sonstigen finanziellen Verbindlichkeiten um 0,5 Mio. €, während die sonstigen Verbindlichkeiten wegen der Zuführung zur Rückstellung für ausstehenden Urlaub und der zum Stichtag bestehenden erhöhten Verbindlichkeiten aus Lohn- und Kirchensteuer um 0,5 Mio. € anstiegen.

Beginnend mit dem Geschäftsjahr 2013 haben wir begonnen den relativen Anteil der immateriellen Vermögenswerte an der Bilanzsumme zu reduzieren. Ausgehend von dem Verkauf der Auftragsfertigungsaktivitäten beträgt der Anteil nunmehr nur 24 %. aap wird weiterhin daran arbeiten den Anteil der immateriellen Vermögenswerte an der Bilanzsumme weiter zu reduzieren.

Bei einer Bilanzsumme 59,6 Mio. € (31.12.2013: 65,2 Mio. €) stieg die Eigenkapitalquote infolge der vor allem durch die Entkonsolidierung der EMCM B.V bedingten Veränderung der Bilanzstruktur auf 81 % (31.12.2013: 74 %). Die bereinigte Eigenkapitalquote nach Abzug

bilities stated at the year's end, were reduced from € 8.2 million to € 6.1 million. Money owed to banks was reduced by € 1.2 million to € 1.4 million by ending recourse to lines of credit and by redeeming loans by means investment grants received. Trade payables were also reduced, from € 2.9 million to € 2.5 million, and as a result of bonus payments made in the first quarter of 2014 other financial liabilities fell by € 0.5 million whereas other liabilities rose by €0.5 million due to transfers to provisions for outstanding holidays and to higher income and church tax liabilities as of the reporting date.

Starting in the financial year 2013 we began to reduce the relative share of intangible assets as a proportion of the balance sheet total. With the disposal of our contract manufacturing business their share of the total is now down to 24% and aap will continue to work on reducing the intangible asset share of the balance sheet total.

On a balance sheet total of € 59.6 million (31.12.2013: € 65.2 million) the equity ratio rose to 81% (31.12.2013: 74%) due mainly to the change in balance sheet structure as a result of the EMCM B.V. deconsolidation. Adjusted for goodwill, capitalised development work and certain other intangible assets, the equity ratio also rose – to 76% (31.12.2013: 67%).

In the first half of 2014 the aap Group's cash flow from operating business was –€ 2.8 million (previous year, continued operations: € 2.9 million). This result was materially influenced by the consolidation entity change (the sale of EMCM B.V.) and the disposal of the equity interest in aap BM productions GmbH. By reclassifying cash flow from operating business (–€ 2.0 million) only the cash-relevant part of the proceeds of the sale of subsidiaries and affiliates stated at equity are shown in cash from operating business. Cash flow from operating business is further

von Geschäfts- oder Firmenwert und aktivierten Entwicklungsleistungen erhöhte sich ebenfalls auf 76 % (31.12.2013: 67 %).

Die *aap*-Gruppe realisierte im ersten Halbjahr 2014 einen operativen operativen Cash-Flow von -2,8 Mio. € (Vorjahr fortgeführter Geschäftsbereich: 2,9 Mio. €). Maßgeblich beeinflusst wird dieses Ergebnis durch die Änderung im Konsolidierungskreis (Verkauf der EMCM B.V.) und den Anteilsverkauf an der *aap* BM productions GmbH. Durch Umgliederung aus dem operativen Cash-Flow (-2,0 Mio. €) wird nur der zahlungsmittelwirksame Anteil aus dem Verkauf von Tochterunternehmen und At-equity bilanzierten Beteiligungsgesellschaften im Cash-Flow aus Investitionstätigkeit dargestellt. Weiterhin ist der operative Cash-Flow geprägt durch den Abbau in den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen um 0,9 Mio. € bei gleichzeitigem Aufbau des Vorratsbestandes von 1,4 Mio. € sowie Abbau der Verbindlichkeiten und anderer Passiva um 1,1 Mio. €.

Im Bereich der **Investitionstätigkeit** stehen den Auszahlungen für Investitionen in immaterielle Vermögenswerte (-0,7 Mio. €), Investitionen in Sachanlagen (-1,8 Mio. €) Einzahlungen aus Fördermitteln für Investitionen (+0,5 Mio. €), aus dem Verkauf At-equity bilanzierter Finanzanlagen (1,0 Mio. €) und aus den erhaltenen Kaufpreisen aus dem Verkauf der EMCM B.V. (+18,0 Mio. € abzüglich abgehender Finanzmittel von 0,9 Mio. € und zuzüglich einer erhaltenen Dividende von 0,5 Mio. €) gegenüber. Der Ausbau des Produktionsstandortes Berlin sowie der Umsatzanstieg im Traumbereich spiegelt sich in allen Teilen des Cash-Flows wider. Die erhöhten Investitionsausgaben und die aus dem Umsatzanstieg resultierende Erhöhung des Working Capitals werden fristenadäquat zum Teil über langfristige und zinsgünstige Kredite finanziert, während ein nicht unerheblicher Anteil direkt aus dem operativen Cash-Flow finanziert wird.

characterised by a € 0.9 million reduction in trade receivables, a € 1.4 million build-up of inventories and a € 1.1 million reduction in other liabilities.

In **investment activity**, payments made for investments in intangible assets (-€ 0.7 million) and for investments in fixed assets (-€ 1.8 million) were offset by investment funding received (+€ 0.5 million), the sale of financial assets held at equity (€ 1.0 million) and purchase price payments received from the sale of EMCM B.V. (+€ 18.0 million less € 0.9 million in outgoing funds and plus € 0.5 million in dividend received). Expansion at the Berlin production site and the increase in Trauma sales are reflected across the entire cash flow. The increase in investment spending and the increase in working capital resulting from higher sales are partly financed as required in terms of maturity by means of long-term, low-interest loans, with a not inconsiderable proportion being financed directly out of cash flow from operating business.

The main effects in financing activity in the first six months of 2014 can be summarised as follows:

- Raising long-term investment loans to finance expansion of production (+€ 2.2 million)
- A total reduction of resort to lines of credit (-€ 0.8 million)
- Redemption of loans/financial leasing contracts (-€ 0.7 million) using grants received

Due to the € 16.5 million cash flow from investment activity (previous year, continued operations: € 1.4 million) and the € 0.7 million cash flow from financing activity (previous year, continued operations: -€ 5.1 million) cash and cash equivalents held as of the reporting date totalled € 16.9 million (31.12.2013, continued operations: € 2.6 million).

20 Die wesentlichen Effekte im Bereich der **Finanzierungstätigkeit** für die ersten sechs Monate 2014 lassen sich wie folgt zusammenfassen:

- Aufnahme von langfristigen Investitionsdarlehen zur Finanzierung der Produktionserweiterung (+2,2 Mio. €)
- Komplette Reduktion der Kreditlinieninanspruchnahme (-0,8 Mio. €)
- Tilgungsleistungen auf Darlehen/Finanzierungsleasingverträge (-0,7 Mio. €) unter Verwendung der erhaltenen Fördermittel

Resultierend aus dem Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit von 16,5 Mio. € (Vorjahr fortgeführter Geschäftsbereich: 1,4 Mio. €) und dem Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit von 0,7 Mio. € (Vorjahr fortgeführter Geschäftsbereich: -5,1 Mio. €) beträgt der Bestand an liquiden Mitteln zum Stichtag 16,9 Mio. € (31.12.2013 fortgeführter Geschäftsbereich: 2,6 Mio. €).

Die **Nettoverschuldung** (Summe aller zinstragenden Verbindlichkeiten abzüglich Guthaben bei Kreditinstituten) veränderte sich insbesondere aufgrund der Einzahlungen aus dem Verkauf der EMCM B.V. in ein Nettoguthaben von 13,3 Mio. € (31.12.2013 fortgeführter Geschäftsbereich: Nettoschulden von 3,4 Mio. €). *aap* wird die zugeflossenen Finanzmittel aus dem Verkauf der EMCM B.V. und der *aap* BM productions GmbH vor allem für die Finanzierung des organischen Wachstums im Traumbereich, der beschleunigten Entwicklung im Bereich Silberbeschichtung und Magnesiumimplantate als auch zu Akquisitionen einsetzen.

Der *aap*-Gruppe standen zum 30.06.2014 vertraglich zugesicherte Kreditlinien in Höhe von 4,5 Mio. € (31.12.2013 fortgeführte Aktivitäten: 4,5 Mio. €) zur Verfügung, die zum Stichtag nicht in Anspruch genommen wurden (31.12.2013 fortgeführte Aktivitäten: 0,8 Mio. €). Zum Stichtag verfügte *aap* über eine nutzbare Liquidität (Summe aus Zahlungsmitteln und Zahlungs-

Net indebtedness (the sum total of interest-incurring liabilities less credits with banks) changed due to significant in-payments from the sale of EMCM B.V. into a net credit of € 13.3 million (31.12.2013: net debts totalling € 3.4 million). *aap* will use this cash inflow from the disposal of EMCM B.V. and *aap* BM productions GmbH mainly to finance organic growth in the Trauma sector, to speed up development of silver coating and magnesium implants, and for acquisitions.

As of June 30, 2014, the *aap* Group had at its disposal contractually agreed credit lines totalling € 4.5 million (31.12.2013 for continued operations: € 4.5 million), of which € 0.0 million (31.12.2013 for continued operations: € 0.8 million) was taken up as of the reporting date. As of June 30, 2014, usable liquidity at *aap*'s disposal (the sum total of cash and cash equivalents held and freely available lines of credit) totalled € 21.4 million (31.12.2013 for continued operations: € 5.3 million).

The development of debt and interest coverage ratios, which are strategically important key financing figures for *aap*, continues to be pleasing. The rolling debt coverage ratio for the past four quarters is now 0.8 (31.12.2013: 0.5) and the rolling interest coverage ratio for the past four quarters is 26.7 (31.12.2013: 32.8). With these figures *aap* continues to be above the minimum ratios that the banks generally require, and they are a firm foundation for ensuring continued profitable growth by the *aap* Group. For 2014, the strict targets of a debt coverage ratio of less than 3.0 and an interest coverage ratio or more than 8.0, each in relation to the rolling EBITDA, continue to apply.

mitteläquivalenten und freiverfügbaren Kreditlinien) in Höhe von 21,4 Mio. € (31.12.2013 fortgeführte Aktivitäten: 5,3 Mio. €).

Weiterhin erfreulich bleibt die Entwicklung der für *aap* strategisch wichtigen Finanzierungskennzahlen Schuldendeckungsgrad und Zinsdeckungsgrad. So ergibt sich für den rollierenden Schuldendeckungsgrad (Basis: letzte 4 Quartale) ein Wert von 0,8 (31.12.2013: 0,5) und für den rollierenden Zinsdeckungsgrad (Basis: letzte 4 Quartale) ein Wert von 26,7 (31.12.2013: 32,8). Mit diesen Werten liegt *aap* auch weiterhin über den von den Banken üblicherweise geforderten Mindestwerten und bildet eine solide Basis zur weiteren Sicherung des profitablen Wachstums der *aap*-Gruppe. Auch für das Jahr 2014 gelten die stringenten Maßstäbe hinsichtlich der Zielwerte für einen Schuldendeckungsgrad kleiner 3,0 sowie einem Zinsdeckungsgrad größer 8,0 (jeweils bezogen auf das rollierende EBITDA).

Risiko- und Chancenbericht

Die Risiko- und Chancensituation für die *aap* Implantate AG hat sich seit dem Jahresende 2013 nicht wesentlich verändert. Bestandsgefährdende Risiken liegen auch weiterhin nicht vor. Alle bestehenden Risiken und Chancen sowie Struktur und Aufbau des Risiko- und Chancenmanagements sind im Geschäftsbericht 2013 umfassend dargestellt.

Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Mit Schreiben vom 6. August 2014 wurden wir darüber in Kenntnis gesetzt, dass die Deutsche Prüfstelle für Rechnungslegung (DPR) beabsichtigt, den Konzernabschluss und Konzernlagebericht zum 31. Dezember 2013 sowie den Jahresabschluss und Lagebericht zum 31. Dezember 2013 der *aap* Implantate AG einer Prüfung zu unterziehen. Wie weiter mitgeteilt, erfolgt die Prüfung in Übereinstimmung mit den gesetzlichen Regelungen ohne besonderen Anlass im Rahmen einer Stichprobenprüfung.

Risk and opportunity report

The risk and opportunity situation of aap Implantate AG has not materially changed since the end of 2013. There are still no risks that would threaten the company's continued existence. All existing risks and opportunities as well the structure and set-up of our risk and opportunity management are comprehensively presented in our annual report 2013.

Events since the Reporting Date

We were notified in writing on August 6, 2014 that the German Financial Reporting Enforcement Panel (DPR) intends to audit aap Implantate AG's consolidated financial statements and consolidated management report to December 31, 2013 and annual financial statements and management report to December 31, 2013. We were further informed that the audit is being undertaken in accordance with statutory requirements as a random examination without any particular cause.

Ausblick

Outlook

22 Im Hinblick auf die Erreichung der strategischen Ziele konnten wir in den ersten sechs Monaten 2014 über gute Fortschritte berichten. Auch für den Rest des Jahres sowie das dritte Quartal werden wir weiter an der Umsetzung der in der Management Agenda 2014 gesetzten Ziele arbeiten.

Kunden

Wie bereits berichtet, befinden wir uns mit einigen US-amerikanischen Distributionspartnern in fortgeschrittenen Gesprächen zum Vertrieb unserer Traumaprodukte in den USA. Ziel ist es, einen oder mehrere Distributionsverträge abzuschließen und die ersten Initiaillieferungen im zweiten Halbjahr an unsere Partner auszuliefern.

Innovation

Auch im dritten Quartal 2014 werden die Arbeiten zur Erweiterung des LOQTEQ®-Portfolios weiter planmäßig fortgesetzt. So planen wir die Durchführung von weiteren abschließenden Tests im Bereich der polyaxialen Technologie als auch für unser periprothetisches System im dritten und vierten Quartal 2014.

Im Bereich der Silbertechnologie erwarten wir die abschließenden Berichte über die Ergebnisse der Tierversuche zu den Toxizitätsuntersuchungen und zum Infektionsmodell. Erste Zwischenergebnisse zeigen eine höhere Wirksamkeit von silberbeschichteten Implantaten zu nichtbeschichteten Implantaten bei der Vermeidung von Biofilmbildung (Infektionsmodell). Ausgehend vom bisher festgestellten positiven Trend werden noch weitere erfolgsversprechende Resultate erwartet. Diese Ergebnisse stellen eine wichtige Grundlage dar, um mit weltweit tätigen Orthopädieunternehmen, die an aap's Silbertechnologie Interesse gezeigt haben, Verhandlungen bzgl. Entwicklungspartnerschaften sowie Lizenzierungen aufzunehmen.

We were able to report good progress in the achievement of strategic objectives in the first six months of 2014. We will continue to work on implementing the targets set in the Management Agenda 2014 for the rest of the year and for the third quarter.

Customers

As previously reported, we are at an advanced stage of negotiations with a number of US distribution partners on sales of our Trauma products in the United States. Our aim is to conclude one or more distribution agreements and to ship the first deliveries to our partners in the second half of 2014.

Innovation

Work on expanding the LOQTEQ® portfolio will continue as scheduled in the third quarter of 2014. We are planning, for example, to undertake further final tests in the area of polyaxial technology and for our periprothetisches system in the third and fourth quarter of 2014.

In the area of silver technology we await the final reports on the results of animal experiments on toxicity and the infection model. Initial interim findings indicate a higher efficacy of silver-coated implants than of uncoated implants in the prevention of biofilm formation (infection model). Based on the so far discovered positive trend, further promising results are anticipated. The findings, which form an important base to enter in negotiations for development partnerships as well as licence agreements, will be presented to globally active orthopaedics companies that have already shown interest in aap's silver technology.

In addition, aap has held initial talks with a globally active orthopaedics company on licensing the silver technology in areas beyond the scope of uses planned

Daneben hat *aap* erste Gespräche bzgl. der Lizenzierung der Silbertechnologie außerhalb der für *aap*-Produkte geplanten Anwendungen mit einem weltweit tätigen Orthopädieunternehmen aufgenommen und evaluiert derzeit einen Portfolioausbau um eine komplette Nagel-Serie inklusive der Markteinführung in 2015.

Finanzen

Das Unternehmen erwartet Umsätze im dritten Quartal 2014 zwischen 7,0 Mio. € und 8,0 Mio. € (Q3/2013 fortgeführter Bereich: 6,3 Mio. €) mit einem EBITDA zwischen 0 Mio. € und 0,4 Mio. € (Q3/2013 fortgeführter Bereich: 0,6 Mio. €).


Wie mit Pressemitteilung vom 2. Juni 2014 berichtet, hat der Verkauf der restlichen 50 % der Anteile an dem Dental Joint Venture *aap* BM productions GmbH einen unmittelbaren Umsatzverlust von ca. 1 Mio. € für das restliche Geschäftsjahr 2014 zur Folge. Der Vorstand der *aap* Implantate AG hat derzeit einige Potentiale identifiziert, die diesen negativen Umsatzeffekt ausgleichen könnten. Daher halten wir zum jetzigen Zeitpunkt zunächst an der bisherigen Umsatz und EBITDA-Prognose für das Geschäftsjahr 2014 fest: Gesamtumsatz in Höhe von ca. 35 Mio. € und ein EBITDA zwischen 5 Mio. € und 6 Mio. €. Es bleibt jedoch anzumerken, dass diese Prognose unser jetziges Wissen und Aussicht widerspiegelt und insbesondere bestimmte Prozesse, wie rechtzeitige Produktzulassungen und Registrierungen in strategischen Märkten oder aber auch die Abschlussgeschwindigkeit mit potentiellen US-amerikanischen Distributoren nur bedingt oder zum Teil gar nicht in unserem Einflussbereich liegt. Es könnte daher zu Verschiebungen von Umsatzeffekten in das Jahr 2015 kommen. Daneben eröffnet z.B. die Silbertechnologie Möglichkeiten zur Verhandlung und Abschluss eines Lizenzvertrags zur Nutzung unserer Technologie außerhalb der Anwendung für Platten und Schrauben. Auch hierbei könnten unter Umständen noch maßgebliche Um-

for aap and is currently evaluating a portfolio expansion to include a complete nail range, including market launch in 2015.

Finance

The company anticipates third quarter 2014 sales of between € 7.0 million and € 8.0 million (Q3/2013 continued operations: € 6.3 million) and an EBITDA of between € 0 million and € 0.4 million (Q3/2013 continued operations: € 0.6 million).

As reported in the press release dated June 2, 2014, the 50% share disposal of the remaining stakes in the dental joint venture aap BM productions GmbH will have an immediate loss in sales for the full financial year 2014 of approx. € 1 million. The management of aap Implantate AG has identified certain upside potentials that may compensate the negative sales effect. For the time being, the current sales and EBITDA forecast for the financial year 2014 remains in tact: Total sales of € 35 million and an EBITDA between € 5 million and € 6 million. It must, however, be noted that this forecast reflects our present knowledge and outlook and that certain processes, in particular such as timely product approvals and registrations in strategic markets or the speed at which agreements are concluded with potential US distributors are only partly, if at all, in our sphere of influence. So there could be shifts in sales effects into 2015. Furthermore, the silver technology, for example, opens up opportunities to negotiate and conclude a license agreement for the use of our technology beyond the scope of use for plates and screws. This could possibly lead to significant sales and EBITDA contributions in the current financial year.

24  satz- und EBITDA-Beiträge in diesem Geschäftsjahr realisiert werden.

Die Erlöse aus dem Verkauf der EMCM B.V. sollen vorrangig für die Finanzierung des organischen Wachstums, der Beschleunigung der Entwicklungsaktivitäten wie zum Beispiel der Silber- und Magnesiumtechnologie dienen als auch für mögliche Akquisitionen eingesetzt werden. *aap* ist derzeit aktiv auf der Suche nach wirtschaftlich sinnvollen Akquisitionszielen und arbeitet dabei mit zwei spezialisierten Investmenthäusern zusammen. Nach einem konstanten Anstieg der Akquisitionsmultiplikatoren in den letzten Jahren, ist es zunehmend herausfordernder, attraktive Ziele zu angemessenen Preisen zu finden. Demzufolge könnten die anorganischen Wachstumsaktivitäten einen noch längeren Zeitraum beanspruchen.

Organisation

Wie bereits berichtet, hat *aap* gemeinsam mit der beauftragten Investmentbank diverse potenzielle strategische und finanzielle Interessenten ermittelt und führt erste Gespräche hinsichtlich verschiedener strategischer Optionen für die *aap* Biomaterials GmbH (Knochenzemente und Mischsysteme sowie Biomaterialien), die im dritten Quartal 2014 weiter intensiviert werden. Der Vorteil einer solchen Maßnahme für die *aap* Implantate AG besteht in der Schaffung eines reinen Trauma-Unternehmens, welches mit IP-geschützten Produkten in wachstumsstarken Märkten tätig ist.

Im dritten Quartal 2014 haben wir gute Fortschritte bei der Optimierung des Lieferketten-Managements gemacht. So konnte eine signifikante Verbesserung der Lieferfähigkeit im Bereich der Schraubenproduktion erreicht werden. Für das dritte und vierte Quartal 2014 wird das Hauptaugenmerk auf eine ebenfalls wesentliche Verbesserung der Lieferfähigkeit im Bereich der Platten liegen.

The proceeds of the sale of EMCM B.V. are to be used primarily to finance organic growth, to accelerate development work such as on silver and magnesium technology and for possible acquisitions. aap is currently engaged in a search for economically reasonable acquisition targets and is working on this with two specialised investment banks. After a constant increase in acquisition multipliers in recent years, finding attractive targets at suitable prices has become increasingly challenging. Anorganic growth activities might therefore take an even longer time.

Organization

As previously reported, aap and the assigned investment bank identified various potential strategic and financial interested parties and initial talks on different strategic options for aap Biomaterials GmbH (bone cements and mixing systems and biomaterials) are being conducted. These talks are to be further intensified in the third quarter of 2014. The advantage of this move for aap Implantate AG would be the creation of a strictly Trauma company that is active with IP-protected products in high-growth markets.

In the third quarter of 2014 we have made good progress in optimising our supply chain management. A significant improvement in ability to supply has been achieved in the area of screw production. In the third and fourth quarter of 2014 our main focus will be on a similarly substantial improvement in ability to supply in the area of plates.

For 2015 to 2017 the Management Board anticipates

Für die Jahre 2015 bis 2017 erwartet der Vorstand ein Umsatz- und EBITDA-Wachstum von mehr als 20 %, was um einiges höher ist als der allgemeine Marktdurchschnitt. Der Vorstand empfiehlt Investoren, die Performance des Unternehmens auf Jahres- und nicht auf Quartalsbasis zu bewerten, da vierteljährliche Fluktuationen sowohl beim Wachstum als auch bei der Wirtschaftlichkeit auftreten können.

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

(gemäß § 37 y WpHG i. V. m. § 37 w Abs. 2 Nr. 3 WpHG)

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt wird und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

sales and EBITDA growth of more than 20%, which is considerably higher than the market average. The Management Board recommends investors to evaluate the company's performance on an annual and not on a quarterly basis because quarterly fluctuations can occur in both growth and profitability.

Responsibility Statement by the Company's Authorized Officers

(as per Sections 37y and 37w (2) 3 of the German Securities Trading Act (Wertpapierhandelsgesetz/WpHG))

To the best of our knowledge and in accordance with the applicable reporting principles for interim consolidated financial statements, these statements present a true and fair view of the Group's asset, financial and earnings position and the interim group management report includes a fair review of the development and performance of the business and the Group's position, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the Group's expected development in the remainder of the financial year.

Der Vorstand, 13. August 2014

Bruke Seyoum Alemu
Mitglied des Vorstands / COO
Member of the Management Board, COO

The Management Board, August 13, 2014

Marek Hahn
Mitglied des Vorstands / CFO
Member of the Management Board, CFO

• Konzern-Zwischenabschluss •

zum 30. Juni 2014

• Interim Consolidated Financial Statements •

as of June 30, 2014

26

Konzernbilanz

Consolidated Statement of Financial Position

QUARTALSBERICHT / QUARTERLY REPORT (Stichtag aktuelles Quartal) / (Date of current quarter)		ABSCHLUSS / ANNUAL REPORT (Stichtag letzter Jahresabschluss) / (Date of last annual report)	
AKTIVA	30.06.2014	31.12.2013	ASSETS
	T€	T€	
Langfristige Vermögenswerte	23.754	22.395	Non-current assets
▪ Immaterielle Vermögenswerte	14.582	14.502	▪ Intangible assets
▪ Geschäfts- oder Firmenwert	1.568	1.568	▪ Goodwill
▪ Entwicklungskosten	12.248	12.074	▪ Capitalized Services
▪ Immaterielle Vermögenswerte	766	860	▪ Intangible assets
▪ Sachanlagevermögen	7.224	5.906	▪ Tangible assets
▪ Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	170	170	▪ Accounts receivable (trade debtors)
▪ At-Equity bilanzierte Finanzanlagen	1.503	1.554	▪ At -Equity financial assets
▪ Finanzielle Vermögenswerte	238	238	▪ Financial assets
▪ Latente Steuern	37	24	▪ Deferred taxes
Kurzfristige Vermögenswerte	35.831	42.843	Current assets
▪ Vorräte	10.795	9.429	▪ Inventories
▪ Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	5.919	6.866	▪ Accounts receivable (trade debtors)
▪ Forderungen aus Dienstleistungsaufträgen	275	281	▪ Receivables from service contracts
▪ Sonstige finanzielle Vermögenswerte	1.255	1.405	▪ Other financial assets
▪ Sonstige Vermögenswerte	673	348	▪ Other current assets
▪ Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	16.914	1.580	▪ Cash and cash equivalents
▪ Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	0	22.934	▪ Assets classified as held for sale
Aktiva, gesamt	59.585	65.237	Total assets

QUARTALSBERICHT / QUARTERLY REPORT (Stichtag aktuelles Quartal) / (Date of current quarter)		ABSCHLUSS / ANNUAL REPORT (Stichtag letzter Jahresabschluss) / (Date of last annual report)	
PASSIVA	30.06.2014	31.12.2013	LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY
	T€	T€	
Eigenkapital	48.484	48.451	Shareholders' equity
▪ Gezeichnetes Kapital	30.670	30.670	▪ Subscribed Capital
▪ Kapitalrücklage	18.229	18.768	▪ Capital reserve
▪ Gewinnrücklagen	228	228	▪ Revenue reserve
▪ Sonstige Rücklagen	490	490	▪ Other Reserves
▪ Bilanzergebnis	-1.133	-1.705	▪ Consolidated Balance Sheet Profit /Loss
Langfristige Schulden (über 1 Jahr)	4.968	3.115	Non-current liabilities (above 1 year)
▪ Finanzverbindlichkeiten	4.090	2.144	▪ Due to banks
▪ Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	169	190	▪ Other financial liabilities
▪ Latente Steuern	0	0	▪ Deferred taxes
▪ Rückstellungen	27	27	▪ Provisions
▪ Sonstige Verbindlichkeiten	682	754	▪ Other liabilities
Kurzfristige Verbindlichkeiten (bis 1 Jahr)	6.133	13.671	Current liabilities (up to 1 year)
▪ Finanzverbindlichkeiten	1.365	2.568	▪ Due to banks
▪ Erhaltene Anzahlungen	0	0	▪ Advance payment
▪ Entwicklungsaufträge mit passivischem Saldo	0	25	▪ Gross amount due to customers for contract work
▪ Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	2.500	2.853	▪ Trade accounts payable
▪ Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern	0	0	▪ Due to partners
▪ Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	1.080	1.491	▪ Other financial liabilities
▪ Rückstellungen	193	230	▪ Provisions
▪ Sonstige Verbindlichkeiten	995	558	▪ Other liabilities
▪ Verbindlichkeiten gegenüber dem aufgegebenen Geschäftsbereich	0	419	▪ Liabilities due to discontinued business
▪ Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	0	5.527	▪ Liabilities directly associated with assets classified as held for sale
Passiva, gesamt	59.585	65.237	Total Liabilities and Shareholders' equity

Konzern-Gesamtergebnisrechnung

Consolidated Statement of Comprehensive Income

28

aap Implantate AG • Quarterly 2 | 14

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG	Fortzuführende Geschäftsbereiche		Aufgebener Geschäftsbereich	
	<i>Continued operations</i>		<i>Discontinued operations</i>	
	2014	2013	2014	2013
	01.04.2014	01.04.2013	01.04.2014	01.04.2013
	-30.06.2014	-30.06.2013	-30.06.2014	-30.06.2013
	T€	T€	T€	T€
▪ Umsatzerlöse	8.088	6.557	0	2.875
▪ Veränderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	-43	-637	0	109
▪ Aktivierte Eigenleistungen	342	364	0	87
▪ Gesamtleistung	8.387	6.284	0	3.071
▪ Sonstige betriebliche Erträge	1.523	825	0	212
▪ Materialaufwand / Aufwand für bezogene Leistungen	-2.984	-1.867	0	-1.008
▪ Personalaufwand	-3.034	-2.760	0	-832
▪ Sonstige betriebliche Aufwendungen	-2.375	-2.262	0	-551
▪ Übrige Steuern	-2	-2	0	0
▪ Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen	1.515	218	0	892
▪ Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände	-553	-522	0	-261
▪ Ergebnis vor Zinsen und Steuern	962	-304	0	631
▪ Finanzergebnis	-23	-34	0	7
▪ Erträge / Aufwendungen aus Gemeinschaftsunternehmen und assoziierten Unternehmen	14	-13	0	0
▪ Ergebnis vor Steuern	953	-351	0	638
▪ Steuern vom Einkommen und Ertrag	-13	6	0	-137
▪ Ergebnis nach Steuern	940	-345	0	501
▪ Minderheitenanteile	0	0	0	0
▪ Ergebnis nach Steuern	940	-345	0	501
▪ Bewertung der available-for-sales Vermögenswerte	0	0	0	0
▪ Ertragsteuereffekt*	0	0	0	0
▪ Gesamtergebnis nach Steuern	940	-345	0	501
▪ Ergebnis je Aktie (unverwässert) in EUR	0,03	-0,01	0,00	0,02
▪ Ergebnis je Aktie (verwässert) in EUR	0,03	-0,01	0,00	0,02
▪ Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert) in Tausend Stück	30.670	30.670	30.670	30.670
▪ Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert) in Tausend Stück	31.826	30.670	31.826	30.670

* In Folgeperioden möglicherweise in die Gewinn- und Verlustrechnung umzugliederndes Sonstiges Ergebnis.
 Might be reclassified in future periods in other income in consolidated statement of comprehensive income.

T€ corresponds to €K.

Konsolidierung <i>Consolidation</i>		Konzern Gesamt <i>Group Total</i>		
2014	2013	2014	2013	<i>INCOME STATEMENT</i>
		01.04.2014 -30.06.2014	01.04.2013 -30.06.2013	
T€	T€	T€	T€	
0	-213	8.088	9.219	▪ Sales
0	0	-43	-528	▪ Changes in inventories of finished goods and work in progress
0	0	342	451	▪ Other own work capitalized
0	-213	8.387	9.142	▪ Total revenue
0	-67	1.523	970	▪ Other operating income
0	213	-2.984	-2.662	▪ Cost of purchased materials and services
0	0	-3.034	-3.592	▪ Personnel expenses
0	67	-2.375	-2.746	▪ Other operating expenses
0	0	-2	-2	▪ Other taxes
0	0	1.515	1.110	▪ EBITDA
0	0	-553	-783	▪ Depreciation of tangible assets and intangible assets
0	0	962	327	▪ EBIT
0	0	-23	-27	▪ Financial result
0	0	14	-13	▪ Income / Expense from joint ventures and associates
0	0	953	287	▪ EBT
0	0	-14	-131	▪ Income tax
0	0	940	156	▪ Net result
0	0	0	0	▪ Minority interest
0	0	940	156	▪ Net result after tax / Total comprehensive income
0	0	0	0	▪ Valuation of available-for-sale assets
0	0	0	0	▪ Income tax effect
0	0	940	156	▪ Total comprehensive income
-	-	0,03	0,01	▪ Net income per share (basic) in EUR
-	-	0,03	0,01	▪ Net income per share (diluted) in EUR
-	-	30.670	30.670	▪ Weighted average shares outstanding (basic) in units
-	-	31.826	30.670	▪ Weighted average shares outstanding (diluted) in units

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG	Fortzuführende Geschäftsbereiche		Aufgebener Geschäftsbereich	
	<i>Continued operations</i>		<i>Discontinued operations</i>	
	2014	2013	2014	2013
	01.01.2014	01.01.2013	01.01.2014	01.01.2013
	-30.06.2014	-30.06.2013	-28.02.2014	-30.06.2013
	T€	T€	T€	T€
▪ Umsatzerlöse	14.233	12.631	1.180	7.351
▪ Veränderung des Bestandes an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	979	-723	157	-101
▪ Aktivierte Eigenleistungen	651	902	45	155
▪ Gesamtleistung	15.863	12.810	1.382	7.405
▪ Sonstige betriebliche Erträge	1.872	3.310	1.303	302
▪ Materialaufwand / Aufwand für bezogene Leistungen	-5.682	-3.667	-650	-3.256
▪ Personalaufwand	-5.960	-5.683	-592	-1.584
▪ Sonstige betriebliche Aufwendungen	-4.475	-4.147	-1.427	-1.227
▪ Übrige Steuern	-3	-53	0	0
▪ Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen	1.615	2.570	16	1.640
▪ Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände	-1.081	-1.001	0	-576
▪ Ergebnis vor Zinsen und Steuern	534	1.569	16	1.064
▪ Finanzergebnis	-55	-103	-5	-8
▪ Erträge / Aufwendungen aus Gemeinschaftsunternehmen und assoziierten Unternehmen	-10	-31	0	0
▪ Ergebnis vor Steuern	469	1.435	11	1.056
▪ Steuern vom Einkommen und Ertrag	13	-10	79	-204
▪ Ergebnis nach Steuern	482	1.425	90	852
▪ Minderheitenanteile	0	0	0	0
▪ Ergebnis nach Steuern	482	1.425	90	852
▪ Bewertung der available-for-sales Vermögenswerte	0	0	0	0
▪ Ertragsteuereffekt**	0	0	0	0
▪ Gesamtergebnis nach Steuern	482	1.425	90	852
▪ Ergebnis je Aktie (unverwässert) in EUR	0,02	0,05	0,00	0,03
▪ Ergebnis je Aktie (verwässert) in EUR	0,02	0,05	0,00	0,03
▪ Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert) in Tausend Stück	30.670	30.670	30.670	30.670
▪ Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert) in Tausend Stück	31.716	30.670	31.716	30.670

* Anpassung des Ausweises einer Lizenzvereinbarung über ein IPR analog Jahresabschluss zum 31.12.2013.
 Adjustment of figures for license agreements for an IPR analog to financial figures as of 31.12.2013.

** In Folgeperioden möglicherweise in die Gewinn- und Verlustrechnung umzugliederndes Sonstiges Ergebnis.
 Might be reclassified in future periods in other income in consolidated statement of comprehensive income.

Konsolidierung <i>Consolidation</i>		Konzern Gesamt <i>Group Total</i>		
2014	2013	2014	2013	<i>INCOME STATEMENT</i>
		01.01.2014 -30.06.2014	01.01.2013 -30.06.2013	
T€	T€	T€	T€	
-219	-402	15.194	19.580	▪ Sales
		1.136	-824	▪ Changes in inventories of finished goods and work in progress
		696	1.057	▪ Other own work capitalized
-219	-402	17.026	19.813	▪ Total revenue
-45	-134	3.130	3.478	▪ Other operating income
				▪ Cost of purchased materials and services
219	402	-6.113	-6.521*	
		-6.552	-7.267	▪ Personnel expenses
45	134	-5.857	-5.240*	▪ Other operating expenses
		-3	-53	▪ Other taxes
0	-0	1.631	4.210	▪ EBITDA
				▪ Depreciation of tangible assets and intangible assets
0	-0	550	2.633	▪ EBIT
		-60	-111	▪ Financial result
				▪ Income / Expense from joint ventures and associates
0	-0	480	2.499	▪ EBT
		92	-214	▪ Income tax
0	-0	572	2.277	▪ Net result
		0	0	▪ Minority interest
0	-0	572	2.277	▪ Net result after tax/ Total comprehensive income
				▪ Valuation of available-for-sale assets
0	0	0	0	
0	0	0	0	▪ Income tax effect
0	-0	572	2.277	▪ Total comprehensive income
-	-	0,02	0,07	▪ Net income per share (basic) in EUR
-	-	0,02	0,07	▪ Net income per share (diluted) in EUR
				▪ Weighted average shares outstanding (basic) in units
-	-	30.670	30.670	
				▪ Weighted average shares outstanding (diluted) in units
-	-	31.716	30.670	

Konzern-Kapitalflussrechnung

Consolidated Statement of Cash Flows

32

aap Implantate AG • Quarterly 2 | 14

	KUMULIERTER ZEITRAUM / ACCUMULATED PERIOD (aktuelles Jahr) / (current year)		KUMULIERTER ZEITRAUM / ACCUMULATED PERIOD (Vergleichszeitraum Vorjahr) / (comparative period previous year)	
	01.01.2014 -30.06.2014		01.01.2013-30.06.2013	
	T€		T€	
▪ Periodenergebnis (nach Steuern) aus fortzuführenden Geschäftsbereichen	482		1.426	
▪ Periodenergebnis (nach Steuern) aus aufgegebenen Geschäftsbereichen	90		852	
Periodenergebnis nach Steuern	572		2.278	
▪ Aufwand aus anteilsbasierter Vergütung	-540		101	
▪ Abschreibungen und Wertminderungen auf Anlagevermögen	1.081		1.577	
▪ Veränderungen latente Steuern	-13		-46	
▪ Änderungen der Rückstellungen und Wertberichtigungen	-37		122	
▪ Gewinn/Verlust aus Abgang von Tochterunternehmen	-2.019		0	
▪ Gewinn/Verlust aus Abgang Anlagevermögen	12		-125	
▪ Anteil am Verlust/ Gewinn aus Beteiligungen	-5		31	
▪ Veränderungen der Vorräte, Forderungen sowie anderer Aktiva	-715		-813	
▪ Änderungen der sonstigen Verbindlichkeiten sowie anderer Passiva	-1.145		434	
Cash-Flow aus betrieblicher Tätigkeit	-2.809		3.559	
▪ Auszahlungen für Investitionen	-2.519		-1.996	
▪ Einzahlungen für Investitionen	1.472		0	
▪ Einzahlungen aus Abgang von Anteilen an Tochterunternehmen	17.555		3.002	
Cash-Flow aus Investitionstätigkeit	16.508		1.006	
▪ Aufnahme von Krediten	2.219		250	
▪ Tilgung von Krediten	-1.477		-4.475	
▪ Tilgung Finanzierungsleasingverträge	-32		-98	
▪ Tilgung Gesellschafterdarlehen	0		-750	
Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	710		-5.073	
▪ Erhöhung/Verminderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	14.409		-508	
▪ Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Beginn der Periode	2.505		3.696	
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente am Ende der Periode	16.914		3.188	

T€ corresponds to €K.

Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

Condensed Consolidated Statement of Changes in Equity

Alle Angaben in 1.000 €/
all figures in € 1,000.

	Gezeichnetes Kapital / Subscribed capital	Kapitalrücklage / Capital reserve	Gewinn- rücklagen / Revenue reserves		Erfolgsneutrale Eigenkapitalveränderungen / Non-cash changes in equity			Summe / Total	Bilanzergebnis / Balance sheet result	Anteile des Konzerns / Shares of the group	Anteile anderer Gesellschafter / Minority interests	Summe/ Total
			Gesetzliche Rücklagen / Legal reserves	Andere Gewinnrücklagen / Other revenue reserves	Neubewertungsrücklage / Revaluation reserve	Rücklage für zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermö- genswerte / Available-for-sale assets						
Stand / Status 01.01.2014	30.670	18.768	42	186	490	-	490	-1.705	48.451	0	50.866	
Kapitalerhöhung / Increase in shares	0	0	-	-	-	-	-	-	0	-	0	
Aktienoptionen / Stock options	-	-539	-	-	-	-	-	-	-539	-	-539	
Aufstockung der Eigentumsanteile an Tochtergesellschaften/ Raising ownershipshares in subsidiaries	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0	
Konzernergebnis zum / Income of the group per 30.06.2013	-	-	-	-	-	-	-	572	572	0	572	
Sonstiges Gesamteinkommen/ Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0	
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	572	572	-	572	
Stand / Status 30.06.2014	30.670	18.229	42	186	490	-	490	-1.133	48.484	0	50.899	
Stand / Status 01.01.2013	30.670	18.611	42	186	608	-	608	749	50.866	0	50.866	
Kapitalerhöhung / Increase in shares	0	0	-	-	-	-	-	-	0	-	0	
Aktienoptionen / Stock options	-	101	-	-	-	-	-	-	101	-	101	
Aufstockung der Eigentumsanteile an Tochtergesellschaften/ Raising ownershipshares in subsidiaries	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0	
Konzernergebnis zum / Income of the group per 30.06.2013	-	-	-	-	-	-	-	2.277	2.277	0	2.277	
Sonstiges Gesamteinkommen/ Other comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	-	0	-	0	
Gesamteinkommen / Total comprehensive income	-	-	-	-	-	-	-	2.277	2.277	-	2.277	
Stand / Status 30.06.2013	30.670	18.712	42	186	608	-	608	3.026	53.244	0	53.244	

Erläuterungen zum Konzern-Zwischenabschluss

Notes to the Interim Consolidated Financial Statements

34

aap Implantate AG • Quarterly 2 | 14

● 1. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden ●

Der ungeprüfte Zwischenabschluss zum 30. Juni 2014 wird nach den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt. Im Zwischenabschluss werden die gleichen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wie im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2013 angewendet. Für weitere Informationen verweisen wir auf den Konzernabschluss zum 31. Dezember 2013, der die Basis für den vorliegenden Zwischenabschluss darstellt.

Im Rahmen der Erstellung eines Konzernabschlusses zur Zwischenberichterstattung gemäß IAS 34 sind vom Vorstand Beurteilungen und Schätzungen vorzunehmen sowie Annahmen zu treffen, die die Anwendung der Rechnungslegungsgrundsätze im Konzern und den Ansatz, Ausweis und die Bewertung der Vermögenswerte und Schulden sowie der Erträge und Aufwendungen beeinflussen. Die tatsächlichen Beträge können von diesen Schätzwerten abweichen.

Der Konzernzwischenabschluss berücksichtigt alle laufenden Geschäftsvorfälle und Abgrenzungen, die nach Auffassung des Vorstands für eine zutreffende Darstellung des Zwischenergebnisses notwendig sind. Der Vorstand ist der Überzeugung, dass die dargestellten Informationen und Erläuterungen geeignet sind, ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage zu vermitteln.

● 2. Neue und geänderte Standards und deren Anwendung ●

Die nachfolgende Übersicht bietet einen Überblick über die neuen und geänderten Standards, die für den Konzern relevant sein könnten und die in diesem Zwischenbericht verbindlich anzuwenden waren. Aus den Änderungen ergeben sich keine oder nur unwesentliche Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

● 1. Accounting and Valuation Methods ●

The unaudited interim financial statements to June 30, 2014 were drawn up in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS) as applicable in the European Union. The same accounting and valuation methods were used as for the consolidated annual financial statements for 2013. For further information please see the consolidated financial statements to December 31, 2013, which form the basis for these interim financial statements.

In preparing the consolidated interim financial statements according to IAS 34 the Management Board has to make assessments, estimates and assumptions that influence the application of accounting standards in the Group and the amount reported and the statement and the valuation of assets and liabilities and of income and expenses. The actual amounts may differ from these estimates.

The consolidated interim financial statements take into account all current business transactions and accruals and deferrals that the Management Board deems necessary for an accurate presentation of the interim result. The Management Board is convinced that the information provided and the explanations given are such as to convey an accurate picture of the asset, financial and earnings position.

● 2. New and Amended Standards and their Application ●

This overview outlines the new and amended standards that might be of relevance for the Group, the application of which was mandatory for these interim financial statements. The amendments have no effect, or no material effect, on the Group's assets, financial and earnings position.

Geänderter IAS/ IFRS Standard	Kurze Erläuterung	Verbindliche Anwendung
<i>Amended IAS/ IFRS Standard</i>	<i>Brief Explanation</i>	<i>Mandatory Application</i>
IAS 27		
Einzelabschlüsse	IAS 27 (überarbeitet 2011) beinhaltet die Vorschriften zu Einzelabschlüssen, die übrig geblieben sind nachdem die Vorschriften zur Beherrschung in IFRS 10 übernommen wurden.	ab/from 01.01.2014
<i>Separate Financial Statements</i>	<i>IAS 27 (revised 2011) contains the remaining provisions for separate financial statements now that the provisions on controlling interests have been transferred to IFRS 10.</i>	
IAS 28		
Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen	Mit der Verabschiedung von IFRS 11 und IFRS 1 wurde IAS 28 umbenannt in „Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen“ und der Regelungsbereich, der sich bisher auf die assoziierten Unternehmen beschränkte, auf die Anwendung der Equity-Methode auf Gemeinschaftsunternehmen ausgeweitet.	ab/from 01.01.2014
<i>Investments in Associates and Joint Ventures</i>	<i>With the adoption of IFRS 11 and IFRS 1, IAS 28 was renamed "Investments in Associates and Joint Ventures" and the area that it regulates, previously limited to associates, was extended to the use of the at-equity method for joint ventures.</i>	
IAS 32		
Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten	Die Ergänzungen zu IAS 32 betreffen die Voraussetzungen für die Saldierung von finanziellen Vermögenswerten und finanziellen Verbindlichkeiten.	ab/from 01.01.2014
<i>Netting Out Financial Assets and Financial Liabilities</i>	<i>The amendments to IAS 32 relate to the preconditions for netting out financial assets and financial liabilities.</i>	
IAS 39		
Novation von Derivaten und Fortsetzung der Bilanzierung von Sicherungsgeschäften	Danach bleiben Derivate trotz einer Novation weiterhin als Sicherungsinstrumente in fortbestehenden Sicherungsbeziehungen designiert.	ab/from 01.01.2014
<i>Novation of Derivatives and Continuing Hedge Accounting</i>	<i>In spite of novation, derivatives continue to be designated as hedging instruments in continuing hedge accounting.</i>	
IFRS 10		
Konzernabschlüsse	IFRS 10 ersetzt die Regelungen über Konzernabschlüsse in IAS 27 sowie SIC-12 Konsolidierung – Zweckgesellschaften. IFRS 10 begründet ein einheitliches Beherrschungskonzept, welches auf alle Unternehmen einschließlich der Zweckgesellschaften Anwendung findet. Die mit IFRS 10 eingeführten Änderungen erfordern gegenüber der bisherigen Rechtslage erhebliche Ermessensentscheidungen des Managements in Bezug auf die Frage, über welche Unternehmen im Konzern Beherrschung ausgeübt wird und ob diese daher im Wege der Vollkonsolidierung einzubeziehen sind.	ab/from 01.01.2014
<i>Consolidated Financial Statements</i>	<i>IFRS 10 replaces the provisions on consolidated financial statements in IAS 27 and SIC 12 Consolidation – Special Purpose Entities. IFRS 10 defines a uniform control concept that applies to all companies, including special purpose entities. Compared with the previous legal position, the amendments introduced in IFRS 10 require considerable discretionary decisions by the Management as to over which companies in the group control is exercised and to whether they must thus be fully consolidated.</i>	

Geänderter IAS/ IFRS Standard	Kurze Erläuterung	Verbindliche Anwendung
<i>Amended IAS/ IFRS Standard</i>	<i>Brief Explanation</i>	<i>Mandatory Application</i>
IFRS 11		
Gemeinsame Vereinbarungen	IFRS 11 regelt die Bilanzierung von gemeinschaftlichen Vereinbarungen, ausgehend von der Art der sich aus der Vereinbarung ergebenden Rechte und Pflichten der Parteien. Die gemeinschaftliche Vereinbarung kann sich auf eine gemeinsame Geschäftstätigkeit oder ein Gemeinschaftsunternehmen erstrecken. Für die Einbeziehung von Gemeinschaftsunternehmen ist nach IFRS 11 die Equity-Methode anzuwenden; die Quotenkonsolidierung ist nicht mehr zulässig.	ab/from 01.01.2014
<i>Joint Arrangements</i>	<i>IFRS 11 deals with the accounting of joint arrangements, based on the nature of the parties' rights and duties arising from the arrangement. The joint arrangement can apply to a joint business activity or to a joint venture. For the consolidation of joint ventures IFRS 11 requires the at-equity method to be used; proportionate consolidation is no longer permissible.</i>	
IFRS 12		
Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen	IFRS 12 regelt die Angabepflichten für sämtliche Arten von Beteiligungen an anderen Unternehmen einschließlich Tochterunternehmen, Gemeinschaftsunternehmen, assoziierter Unternehmen, strukturierter Unternehmen und außerbilanzieller Einheiten. Die Angabepflichten sind deutlich weitreichender als bisher und sollen es den Abschlussadressaten ermöglichen, die Art der Beteiligung, die damit verbundenen Risiken und die Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage zu beurteilen.	ab/from 01.01.2014
<i>Disclosure of Interests in Other Entities</i>	<i>IFRS 12 deals with the disclosure requirements for all kinds of interests in other companies, including subsidiaries, joint ventures, associates, structured companies and off-balance sheet entities. The disclosure requirements are significantly more far-reaching than hitherto and are intended to enable the recipient of the financial statements to assess the nature of the interest, the attendant risks and its effects on the company's assets, financial and earnings position.</i>	
Änderungen zu IFRS 10, 11 und 12	Diese Änderung betrifft die Übergangsvorschriften	ab/from 01.01.2014
<i>Amendments to IFRS 10, 11 and 12</i>	<i>These amendments relate to the transitional provisions.</i>	
Änderungen zu IAS 36	Die Änderungen beziehen sich auf Angabepflichten im Zusammenhang mit der Bemessung des erzielbaren Betrags von wertgeminderten Vermögenswerten, welche aus einer Folgeänderung im Zusammenhang mit IFRS 13 Fair Value Measurement resultieren.	ab/from 01.01.2014
<i>Amendments to IAS 36</i>	<i>The amendments relate to disclosure requirements in connection with determining the recoverable amount for impaired assets resulting from a consequential amendment in connection with IFRS 13 Fair Value Measurement.</i>	
Annual Improvements IFRS 2010-2012	Der IASB hat jährliche Verbesserungen an den IFRS Zyklus 2010 bis 2012 am 12. Dezember 2013 veröffentlicht und u.a. die folgenden Standards IFRS 3 (Bilanzierung von bedingten Gegenleistungen bei einem Unternehmenszusammenschluss), IFRS 13 (kurzfristige Forderungen und Verbindlichkeiten) und IAS 24 (Mitglieder der Unternehmensführung) geändert.	ab/from 01.01.2014
<i>Annual Improvements to IFRS 2010-2012</i>	<i>On December 12, 2013 the IASB issued annual improvements to IFRS, 2010-2012 cycle, including amendments to the following standards: IFRS 3 (Statement of Contingent Considerations in a Business Combination), IFRS 13 (Current Assets and Liabilities) and IAS 24 (Management Personnel).</i>	

● 3. Änderungen in der Zusammensetzung des Unternehmens ●

Am 04.03.2014 wurde mit Wirkung zum 28.02.2014 die Veräußerung der European Medical Contract Manufacturing B.V. (EMCM) zu einem Kaufpreis von 18 Mio. € an ein Private Equity Unternehmen notariell beurkundet. Damit wurde die gesamte, in der EMCM gebündelte, Auftragsfertigung des aap Konzerns veräußert.

Aus der Veräußerung resultiert ein Gesamtverlust in Höhe von 4.020 T€, der in der Gesamtergebnisrechnung dem aufgegebenen Geschäftsbereich zugeordnet wurde. 4.015 T€ des Veräußerungsverlustes wurden bereits zum 31.12.2013 als Wertberichtigung auf den Firmenwert erfasst.

Die Forderung aus dem Kaufpreis wurde in drei Raten bis zum 30.04.2014 vollständig beglichen. Die aus dem Verkauf generierten Zahlungsmittelzuflüsse wurden in der Kapitalflussrechnung unter dem Cashflow aus Investitionstätigkeit gezeigt. Der Zahlungsmittelzufluss zum Stichtag ergibt sich aus nachfolgender Übersicht:

	T€
Erhaltene Kaufpreiszahlung	18.000
Abgehende Zahlungsmittelpositionen	-925
erhaltene Dividende	480
	17.555

Da die EMCM am 28.02.2014 veräußert wurde, sind die zum 31.12.2013 als zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten nicht mehr in der Bilanz zum Stichtag enthalten.

Zum 31.12.2013 waren die Hauptgruppen der Vermögenswerte und Schulden des aufgegebenen Geschäftsbereichs wie folgt zusammengesetzt:

● 3. Changes in the Composition of the Company ●

On March 4, 2014 the sale of European Medical Contract Manufacturing B.V. (EMCM) to a private equity company for a purchase price of € 18 million was notarised with effect from February 28, 2014. This was the divestment of all the aap Group's contract manufacturing business as bundled in EMCM.

The disposal led to a total loss of € 4.02 million that was allocated to the discontinued operations in the statement of comprehensive income. Of this total, € 4.015 million of the loss on disposal was stated as of 31.12.2013 as an impairment change against goodwill.

The purchase price was paid in full in three instalments by April 30, 2014. The cash inflows generated by the sale were stated under cash flow from investment activity. Cash inflow as of the reporting date was as follows: Cash inflow as of the reporting date was as follows:

	€K
<i>Payment received</i>	18,000
<i>Outgoing payments</i>	-925
<i>Dividend received</i>	480
	17,555

As EMCM was sold with effect from February 28, 2014, the assets and liabilities as of 31.12.2013 in connection with assets held for sale are no longer included in the balance sheet to the reporting date.

As of 31.12.2013 the main groups of assets and liabilities of the discontinued operation were as follows:

31.12.2013	T€
Immaterielle Vermögenswerte	15.127
Sachanlagen	1.915
Vorräte	1.759
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Vermögenswerte	3.208
Zahlungsmittel	925
als zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	22.934
Latente Steuern	-1.993
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-1.356
Finanzielle Verbindlichkeiten	-1.407
Sonstige Schulden	-771
Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	-5.527

Mit notariellem Vertrag vom 30.05.2014 wurden die verbliebenen 50% der Geschäftsanteile an dem Dental Joint Venture, aap BM productions GmbH, für 1 Mio. € in bar an die botiss medical AG verkauft. Der Kaufpreis ist zum Stichtag vollständig vereinnahmt. Als Ergebnis dieser Transaktion wird die aap Biomaterials GmbH zum OEM-Hersteller von Knochenzementen und Mischsystemen.

● 4. Aktienkursbasierte Vergütungen ●

Im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2013 wurde gesondert über das konzernweit bestehende anteilsbasierte Vergütungssystem mit Eigenkapitalausgleich für die Mitarbeiter der aap Implantate AG und der verbundenen Unternehmen berichtet. Für weitere Informationen wird auf den Konzernabschluss verwiesen.

Auf der Hauptversammlung am 13. Juni 2014 wurde der Vorstand ermächtigt bis zum 18. Dezember 2016 für einen berechtigten Personenkreis einen Aktionsoptionsplan von bis zu 300.000 Stück Aktienoptionen aufzulegen. Bis zum Stichtag wurden aus diesem Optionsplan noch keine Aktienoptionen gewährt.

Aus dem Aktienoptionsprogramm 2008 wurden bis zum Stichtag 548.750 Optionen ausgeübt, davon im 2. Quar-

31.12.2013	€K
<i>Intangible assets</i>	15,127
<i>Fixed assets</i>	1,915
<i>Inventories</i>	1,759
<i>Trade receivables and other assets</i>	3,208
<i>Cash and cash equivalents</i>	925
Assets held for sale	22,934
<i>Deferred taxes</i>	-1,993
<i>Trade payables</i>	-1,356
<i>Financial liabilities</i>	-1,407
<i>Other liabilities</i>	-771
Liabilities in connection with assets held for sale	-5,527

By the terms of a notarised contract dated May 30, 2014 the remaining 50% of the shares in the dental joint venture aap BM productions GmbH was sold for € 1.0 million in cash to botiss medical AG. The purchase price was paid in full as of the reporting date. As a result of this transaction aap Biomaterials GmbH has become an OEM manufacturer of bone cements and mixing systems.

● 4. Share-Based Remuneration ●

The consolidated financial statements to December 31, 2013 include a separate section on the share-based remuneration system in use across the Group with its equity capital adjustment for employees of aap Implantate AG and associated companies. For further information please see the consolidated financial statements.

At the Annual General Meeting held on June 13, 2014 the Management Board was authorised to create by December 18, 2016 a stock option plan for up to 300,000 stock options for an authorised group of persons. No stock options from this plan had been granted by the reporting date.

Of the 2008 stock option program 548,750 options were exercised by the reporting date, including 84,375 in the

tal 2014 84.375 Optionen. Die Gesellschaft hat beschlossen ausschließlich dieses Optionsprogramm durch Barausgleich zu erfüllen.

Die wesentlichen Bedingungen der in der Berichtsperiode gültigen Programme sind in nachfolgender Übersicht zusammengefasst:

second quarter. The Company has decided to fulfil this option program entirely by cash settlement.

The principal terms and conditions of option programs in force during the reporting period are summarised in the following table:

Wesentliche Bedingungen der gültigen Optionsprogramme			
	2008	2010	2012, 2013, 2014
Bezugsrecht	Jede Option gewährt den berechtigten Personen das Recht zum Bezug von einer auf den Inhaber lautenden Stückaktie der aap Implantate AG gegen Zahlung des Ausübungspreises		
	Der Vermögensvorteil ist auf das 4-fache des Ausübungspreises beschränkt.		
Berechtigte Personen	<ul style="list-style-type: none"> Mitarbeiter und Vorstandsmitglieder der Gesellschaft Mitarbeiter und Mitglieder der Geschäftsführung der gem. §§ 15 ff. AktG verbundenen Unternehmen 		<ul style="list-style-type: none"> Mitarbeiter der Gesellschaft Mitarbeiter der gem. §§ 15 ff. AktG verbundenen Unternehmen
Ausgabezeitraum	bis 28.09.2013	bis 19.12.2011	2012: bis 19.12.2014, 2013: bis 19.12.2015, 2014: bis 18.12.2016
Wartezeit	2 Jahre nach Ausgabe 25 %; jeweils weitere 25 % 3 Jahre, 4 Jahre und 5 Jahre nach Ausgabebetrag		4 Jahre
Laufzeit	Bis zu 5 Jahre ab Ausgabebetrag		Bis zu 8 Jahre ab Ausgabebetrag
Ausübungszeiträume	<p>2008</p> <p>Jederzeit nach Ablauf der Wartefrist möglich, jedoch nicht innerhalb der folgenden Zeiträume:</p> <ul style="list-style-type: none"> in der Zeit ab dem letzten Tag, an dem sich Aktionäre zur Teilnahme an der Hauptversammlung der Gesellschaft anmelden können, bis zum dritten Bankarbeitstag in Frankfurt am Main nach dieser Hauptversammlung; in der Zeit ab dem Tag der Veröffentlichung eines Bezugsangebotes auf neue Aktien oder auf Schuldverschreibungen mit Wandel- und/oder Optionsrechten auf Aktien der aap in einem Pflichtblatt der Wertpapierbörse in Frankfurt am Main bis zum Tage, an dem die Bezugsfrist endet; in der Zeit von vier Wochen vor der Veröffentlichung des jeweiligen Quartals- oder Jahresabschlusses. <p>2010, 2012, 2013 und 2014</p> <p>Innerhalb von vier Wochen beginnend am zweiten Handelstag der Frankfurter Wertpapierbörse</p> <ul style="list-style-type: none"> nach der ordentlichen Hauptversammlung der Gesellschaft nach dem Tag, an dem die Geschäftsführung der Börse den Jahresfinanzbericht, den Halbjahresfinanzbericht oder den Zwischenbericht zum ersten oder dritten Quartal des Geschäftsjahres der Gesellschaft dem Publikum zur Verfügung gestellt hat. 		
Ausübungspreis	Durchschnittlicher Schlusskurs der aap Aktie im elektronischen Handel (XETRA oder Nachfolgesystem) an der Frankfurter Wertpapierbörse		
	während der letzten 20 Börsentage vor dem Ausgabebetrag, mindestens nach dem geringsten Ausgabebetrag nach § 9 Abs. 1 AktG, nicht unter dem auf jede Aktie entfallenden anteiligen Betrag des Grundkapitals von 1,00 EUR	an den 5 Handelstagen, die dem ersten Tag des Erwerbszeitraums vorangehen, mindestens nach dem geringsten Ausgabebetrag nach § 9 Abs. 1 AktG	
Erfolgsziel	(Durchschnittswert) des Schlussauktionspreises der aap Aktie im XETRA-Handel (oder einem vergleichbaren Nachfolgesystem) an der Frankfurter Wertpapierbörse		
	während der letzten 20 Börsentage	am letzten Handelstag	
	vor dem Tag der Ausübung des Bezugsrechts den Ausübungspreis um mindestens		
	20 %	10 %	
	übersteigt.		
Erfüllung	Die Gesellschaft hat die Wahl die Verpflichtung durch Ausgabe von Eigenkapitalinstrumenten oder durch Barausgleich zu erfüllen.		

Principal Terms and Conditions of Valid Option Programs									
	2008	2010	2012, 2013, 2014						
Subscription right	Each option entitles the holder to acquire one <i>aap</i> Implantate AG bearer share on payment of the exercise price.								
	The pecuniary advantage is limited to four times the exercise price.								
Authorised persons	<ul style="list-style-type: none"> Employees and Management Board members of the company Employees and Management Board members of affiliated companies as defined in Section 15 ff. of the German Companies Act (AktG) 		<ul style="list-style-type: none"> Employees of the company Employees of affiliated companies as defined in Section 15 ff. of the German Companies Act (AktG) 						
Exercise period	Until 28.09.2013	Until 19.12.2011	2012: until 19.12.2014, 2013: until 19.12.2015, 2014: until 18.12.2016						
Waiting period	2 years after the issue date: 25%; a further 25% after 3, 4 and 5 years after the issue date	4 years							
Term to maturity	5 years from the issue date	8 years from the issue date							
Exercise periods	<p>2008</p> <p>At any time after the waiting period has expired but not within the following periods:</p> <ul style="list-style-type: none"> From the last day on which shareholders can register to attend the company's Annual General Meeting until the third bank working day in Frankfurt am Main after the day of the Annual General Meeting; From the day of publication in an official gazette of the Frankfurt stock exchange of an offer of new shares or bonds with conversion and/or option rights to <i>aap</i> shares until the day on which the subscription right ends; In the four weeks prior to publication of a quarterly or annual reports <p>2010, 2012, 2013 and 2014</p> <p>Within four weeks from the second Frankfurt stock exchange trading day</p> <ul style="list-style-type: none"> After the company's Annual General meeting After the day on which the Management Board has submitted to the stock exchange the annual financial report, six-month report or first- or third-quarter financial report of the company's financial year for general publication 								
Exercise price	<p>The average value of the closing auction price for <i>aap</i> shares in electronic trading (XETRA or a successor system) on the Frankfurt Stock Exchange</p> <table border="1"> <tr> <td>over the 20 trading days prior to the issue date but at least the lowest issue price pursuant to Section 9 (1) AktG or in other words no less than each share's € 1.00 pro rata share of the capital stock</td> <td>on the five trading days prior to the first day of the issue period, but at least the lowest issue price pursuant to Section 9 (1) AktG</td> </tr> </table>			over the 20 trading days prior to the issue date but at least the lowest issue price pursuant to Section 9 (1) AktG or in other words no less than each share's € 1.00 pro rata share of the capital stock	on the five trading days prior to the first day of the issue period, but at least the lowest issue price pursuant to Section 9 (1) AktG				
over the 20 trading days prior to the issue date but at least the lowest issue price pursuant to Section 9 (1) AktG or in other words no less than each share's € 1.00 pro rata share of the capital stock	on the five trading days prior to the first day of the issue period, but at least the lowest issue price pursuant to Section 9 (1) AktG								
Performance target	<p>The average value of the closing auction price for <i>aap</i> shares in XETRA trading (or a comparable successor system) on the Frankfurt Stock Exchange</p> <table border="1"> <tr> <td>over the previous 20 trading days</td> <td>on the last trading day</td> </tr> <tr> <td colspan="2">before the option exercise date on which the exercise price was exceeded by at least</td> </tr> <tr> <td>20 %</td> <td>10 %</td> </tr> </table>			over the previous 20 trading days	on the last trading day	before the option exercise date on which the exercise price was exceeded by at least		20 %	10 %
over the previous 20 trading days	on the last trading day								
before the option exercise date on which the exercise price was exceeded by at least									
20 %	10 %								
Fulfilment	The company may, at its discretion, fulfil its obligation by issuing equity capital instruments or making a payment in cash.								

Während der Berichtsperiode wurden aus folgenden Programmen Optionen gewährt:

The following option programs were in force during the reporting period:

Optionsprogramm	Zusagezeitpunkt je Tranche	Anzahl der gewährten Optionen	Verfallstag	Ausübungspreis	Beizulegender Zeitwert zum Zeitpunkt der Gewährung
<i>Option Program</i>	<i>Tranche commitment date</i>	<i>Number of Options Granted</i>	<i>Expiry Date</i>	<i>Exercise Price</i>	<i>Fair Value at the Time of Issue</i>
2008	26.05.2009	52.750	25.05.2015	1,29€	0,48€
2010	29.07.2010	360.000	28.07.2018	1,29€	0,58€
2010	17.11.2010	505.000	16.11.2018	1,17€	0,50€
2010	15.07.2011	481.600	14.07.2019	1,01€	0,40€
2010	15.11.2011	55.000	14.11.2019	1,00€	0,39€
2012	25.07.2012	65.000	24.07.2020	1,00€	0,51€
2012	28.11.2012	180.000	27.11.2020	1,30€	0,63€
2012	03.07.2013	65.000	02.07.2021	1,27€	0,64€
2012	25.11.2013	5.000	24.11.2021	1,78€	1,02€
2013	03.07.2013	65.000	02.07.2021	1,27€	0,64€
2013	25.11.2013	135.000	24.11.2021	1,78€	1,02€

Aktienoptionsprogramm 2013	Tranche 07/2013	Tranche 11/2013
<i>Stock Option Program 2013</i>	<i>07/2013 Tranche</i>	<i>11/2013 Tranche</i>
Gewährungszeitpunkt / <i>Grant date</i>	03.07.2013	25.11.2013
Erfolgsziel / <i>Performance target</i>	1,40 €	1,96 €
Risikofreier Zinssatz / <i>Risk-free interest rate</i>	0,68 %	0,68 %
Erwartete Volatilität / <i>Anticipated volatility</i>	48,11 %	45,31 %
Erwarteter Dividendenertrag / <i>Anticipated dividend yield</i>	0 €	0 €
Börsenkurs im Bewertungsstichtag / <i>Share price on grant date</i>	1,35 €	2,12 €
Erwartete Optionslaufzeit / <i>Anticipated option term</i>	5 Jahre / <i>years</i>	5 Jahre / <i>years</i>

In die Ermittlung der voraussichtlichen Optionslaufzeit ist die beste Schätzung des Vorstands hinsichtlich folgender Einflussfaktoren eingegangen: Nichtübertragbarkeit, Ausübungseinschränkungen, einschließlich der Wahrscheinlichkeit, dass die an die Option geknüpften Marktbedingungen erfüllt werden, und Annahmen zum Ausübungsverhalten. Die Volatilität wurde auf Basis von Wochenrenditen ermittelt. Die erwartete Volatilität der Aktie basiert auf der Annahme, dass von historischen Volatilitäten auf künftige Trends geschlossen werden kann, wobei die tatsächlich eintretende Volatilität der Aktie von den getroffenen Annahmen abweichen kann. Zur Berücksichtigung frühzeitiger Ausübungseffekte wurde angenommen, dass die Mitarbeiter ihre ausübungsfähigen Optionen ausüben, wenn der Aktienkurs dem 1,4 bis 1,5 fachen des Ausübungspreises entspricht.

The best Management Board estimate of the following influencing factors went into establishing the likely option term: non-transferability, exercise restrictions, including the likelihood that the market conditions attached to the option will be fulfilled, and assumptions on exercise behaviour. Volatility was stated on the basis of weekly yields. The share's expected volatility is based on the assumption that inferences can be drawn from historic volatilities as to future trends, with the share's actual volatility possibly differing from the assumptions used. To take early exercise effects into consideration it was assumed that employees would exercise their exercisable options if the share price corresponded to the 1.4- to 1.5-fold of the exercise price.

Die nachfolgende Tabelle veranschaulicht die Anzahl und die gewichteten Durchschnitte der Ausübungspreise (GDAP) sowie die Entwicklung der Aktienoptionen während des Geschäftsjahres:

The following table shows the number of options, their weighted average exercise price (WAEP) and their development over the financial year:

	2014		2013	
	Anzahl Number	GDAP in € WAEP in €	Anzahl Number	GDAP in € WAEP in €
Ausstehend zum 01.01. / <i>Outstanding as of 01.01.</i>	2.387.225	1,26	2.144.100	1,22
Gewährt / <i>of which granted</i>	0	-	370.000	1,46
Verfallen / Verzichtet / Verwirkt / <i>of which lapsed/forfeited</i>	0	-	-35.000	1,10
Ausgeübt / <i>of which exercised</i>	-486.875	1,45	-61.875	1,29
Ausstehend zum 30.06. / <i>Outstanding as of 30.06.</i>	1.900.350	1,22		
Ausstehend zum 31.12. / <i>Outstanding as of 31.12.</i>			2.387.225	1,26
Davon ausübbar / <i>of which exercisable</i>	53.750		501.875	

Die Bandbreite der Ausübungspreise für die zum 30.06.2014 ausstehenden Aktienoptionen beläuft sich auf 1,00 € bis 1,78 € (Vorjahr: 1,00 € bis 1,61 €). Die am Ende des Berichtszeitraums ausstehenden Aktienoptionen haben eine gewichtete durchschnittliche Restlaufzeit von 5,2 Jahren (Vorjahr: 4,7 Jahre). Der im Berichtszeitraum erfasste Aufwand aus aktienbasierter Vergütung mit Ausgleich durch Eigenkapitalinstrumente betrug 162 T€ (2013 gesamt: 201 T€).

The bandwidth of exercise prices for stock options outstanding as of 30.06.2014 ranges from € 1.00 to € 1.78 (previous year: € 1.00 to € 1.61). Options outstanding at the end of the reporting period had a weighted average term to maturity of 5.2 years (previous year: 4.7 years). The cost of share-based remuneration in the reporting period, including equity capital instruments, was € 162K (2013 total: € 201K).

● 5. Berichterstattung zu Finanzinstrumenten ●

Folgende Tabelle zeigt die Finanzinstrumente, die zum 30. Juni 2014 im Konzern bestanden. Zusätzliche Informationen zu Finanzinstrumente finden sich im Konzernjahresabschluss zum 31. Dezember 2013.

● 5. Reporting on Financial Instruments ●

The following table lists financial instruments in the Group as of June 30, 2014. For further information about financial instruments see the consolidated annual financial statements to December 31, 2013.

	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 30.06.2014	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral	Wertansatz zu IAS 17	Beizulegender Zeitwert 30.06.2014
	IAS 39 valuation categories	Book value as of 30.06.2014	Amortised cost	Fair value not recognised in profit or loss	IAS 17 valuation	Fair value as of 30.06.2014
		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Vermögenswerte / Assets						
Finanzielle Vermögenswerte / Financial assets	AfS	238	0	238	-	238
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Trade receivables	LaR	6.089	6.089	0	-	6.089
Forderungen aus Dienstleistungsaufträgen / Receivables from service contracts	-	275	-	0	-	275
Sonstige finanzielle Vermögenswerte / Other financial assets	LaR	1.255	1.255	0	-	1.255
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente / Cash and cash equivalents	LaR	16.914	16.914	0	-	16.914
Verbindlichkeiten / Liabilities						
Finanzverbindlichkeiten / Financial liabilities	FLAC	5.455	5.455	0	-	5.455
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Trade payables	FLAC	2.500	2.500	0	-	2.500
Entwicklungsaufträge mit passivischem Saldo / Development contracts with a debit balance	-	0	0	0	-	-
Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern / Owed to shareholder	FLAC	0	0	0	-	0
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten / Financial leasing liabilities	-	233	-	0	233	-
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten / Other financial liabilities	FLAC	1.027	1.027	0	-	1.027

davon aggregiert nach Bewertungskategorien gemäß IAS 39 für den fortgeführten Geschäftsbereich:

Of which aggregated by valuation category as per IAS 39 for the continuing operations:

	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 30.06.2014	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral	Beizulegender Zeitwert 30.06.2014
	IAS 39 valuation categories	Book value as of 30.06.2014	Amortised cost	Fair value not recognised in profit or loss	Fair value as of 30.06.2014
		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte / Financial assets available for sale	AfS	238	-	238	238
Kredite und Forderungen (inkl. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente) / Loans and receivables (including cash and cash equivalents)	LaR	24.258	24.258	0	24.258
Finanzielle Vermögenswerte insgesamt / Total financial assets		24.496	24.258	238	24.496
Zu fortgeführten Anschaffungskosten gehaltene Verbindlichkeiten / Financial liabilities measured at amortised cost	FLAC	8.981	8.981	0	8.981
Finanzielle Verbindlichkeiten gesamt / Total financial liabilities		8.981	8.981	0	8.981

	Bewertungs- kategorien nach IAS 39	Buchwert 30.06.2013	Fortge- führte Anschaf- fungskosten	Beizulegen- der Zeitwert erfolgs- neutral	Wertansatz zu IAS 17	Bei- zulegender Zeitwert 30.06.2013
	IAS 39 valuation categories	Book value as of 30.06.2013	Amortised cost	Fair value not recogni- sed in profit or loss	IAS 17 valuation	Fair value as of 30.06.2013
Vermögenswerte / Assets		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Finanzielle Vermögenswerte / Financial assets	AfS	356	-	356	-	356
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Trade receivables	LaR	2.798	2.798	0	-	2.798
Forderungen aus Dienstleistungsaufträgen / Receivables from service contracts		353	-	-	-	0
Sonstige finanzielle Vermögenswerte / Other financial assets	LaR	1.154	1.154	0	-	1.154
Zahlungsmittel und Zahlungsäqui- valente / Cash and cash equivalents	LaR	2.616	2.616	0	-	2.616
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte / Financial assets available for sale davon / of which:						
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Trade receivables	LaR	2.710	2.710	0	-	2.710
Sonstige finanzielle Vermögenswerte / Other financial assets	LaR	166	166	0	-	166
Zahlungsmittel und Zahlungsäqui- valente / Cash and cash equivalents	LaR	572	572	0	-	572

Verbindlichkeiten / Liabilities		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Finanzverbindlichkeiten / Financial liabilities	FLAC	2.260	2.260	0	-	2.260
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Trade payables	FLAC	1.750	1.750	0	-	1.750
Entwicklungsaufträge mit passivischem Saldo / Development contracts with a debit balance	-	148	-	0	-	0
Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern / Owed to shareholder	FLAC	0	0	0	-	0
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten/ Financial leasing liabilities	-	287		0	287	-
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten / Other financial liabilities	FLAC	1.068	1.068	0	-	1.068
Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung gehaltenen finenzi- elle Vermögenswerte / Liabilities in connection with financial assets available for sale davon / of which:						
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Trade payables	FLAC	837	837	0	-	837
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten/ Financial leasing liabilities	-	427	-	0	427	-
Sonstige finanzielle Vermögenswerte / Other financial assets	FLAC	355	355	0	-	355

davon aggregiert nach Bewertungskategorien gemäß IAS 39 für den fortgeführten Geschäftsbereich:

Of which aggregated by valuation category as per IAS 39 for the continued operations:

	Bewertungskategorien nach IAS 39	Buchwert 30.06.2013	Fortgeführte Anschaffungskosten	Beizulegender Zeitwert erfolgsneutral	Beizulegender Zeitwert 30.06.2013
	<i>IAS 39 valuation categories</i>	<i>Book value as of 30.06.2013</i>	<i>Amortised cost</i>	<i>Fair value not recognised in profit or loss</i>	<i>Fair value as of 30.06.2013</i>
		T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Zur Veräußerung verfügbare finanzielle Vermögenswerte / <i>Financial assets available for sale</i>	AfS	356	-	356	356
Kredite und Forderungen (inkl. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente) / <i>Loans and receivables (including cash and cash equivalents)</i>	LaR	6.568	6.568	0	6.568
Finanzielle Vermögenswerte insgesamt / <i>Total financial assets</i>		6.923	6.568	356	6.924
Zu fortgeführten Anschaffungskosten gehaltene Verbindlichkeiten / <i>Financial liabilities measured at amortised cost</i>	FLAC	5.079	5.079	0	5.079
Finanzielle Verbindlichkeiten gesamt / <i>Total financial liabilities</i>		5.079	5.079	0	5.079

Der aap-Konzern verfügt nur über originäre Finanzinstrumente. Der Bestand an originären Finanzinstrumenten wird in der Bilanz ausgewiesen. Die Höhe der finanziellen Vermögenswerte entspricht dem maximalen Ausfallrisiko. Soweit Ausfallrisiken erkennbar sind, werden diese durch Wertberichtigungen erfasst. Die beizulegenden Zeitwerte von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten, von kurzfristigen Forderungen, von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, von sonstigen kurzfristigen finanziellen Verbindlichkeiten und Finanzschulden entsprechen ihren Buchwerten, insbesondere aufgrund der kurzen Laufzeit solcher Finanzinstrumente.

Langfristige Forderungen mit Restlaufzeiten über einem Jahr werden auf der Basis verschiedener Parameter wie Zinssätze, der individuellen Bonität des Kunden und der Risikostruktur des Finanzierungsgeschäfts, bewertet. Danach entsprechen die Buchwerte dieser Forderungen abzüglich der gebildeten Wertberichtigungen annähernd ihren Barwerten.

The aap Group holds only original financial instruments. Original financial instruments held are stated in the balance sheet. The amount of financial assets corresponds to the maximum risk of default. Where default risks are apparent, they are covered by value adjustments. The fair values of cash and cash equivalents, current receivables, trade payables, other financial liabilities and financial debts correspond to their carrying amounts, especially in view of the short term to maturity of financial instruments of this kind.

Non-current liabilities with a term to maturity of more than one year are valued on the basis of various parameters such as interest rates, the individual customer's creditworthiness and the risk structure of the financing transaction. The carrying amounts for these receivables thus correspond more or less to their market values, less value adjustments stated.

Der beizulegende Zeitwert von langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und langfristigen Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing werden durch Abzinsung der erwarteten zukünftigen Zahlungsströme mit den für ähnliche Finanzschulden mit vergleichbaren Restlaufzeiten marktüblichen Zinsen bewertet.

Die zur Veräußerung verfügbaren finanzielle Vermögenswerte betreffen die Anteile an der AEQUOS Endoprothetik GmbH, die erfolgswirksam zum beizulegenden Zeitwert bewertet werden und gemäß IFRS 7 der Bewertungshierarchie Stufe 3 zugeordnet sind. Der beizulegende Zeitwert wurde unter Anwendung der Discounted Cashflow-Methode ermittelt.

● 6. Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen ●

Die Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen werden nach Personengruppen dargestellt.

The fair value of non-current liabilities owed to banks and of non-current liabilities arising from financial leasing commitments is established by discounting expected future payment flows at interest rates comparable to those charged for similar financial debts with comparable terms to maturity.

The financial assets available for sale are the shares in AEQUOS Endoprothetik GmbH, stated at fair value recognised in profit or loss and allocated to Level 3 of the valuation hierarchy as per IFRS 7. Their fair value was established using the discounted cash flow method.

● 6. Related Enterprises and Parties ●

Relations with related enterprises and related parties are shown by groups of persons.

	Personen und Unternehmen mit maßgeblichem Einfluss auf den Konzern	Assoziierte Unternehmen	Gemeinschaftsunternehmen	Personen in Schlüsselpositionen des Konzerns
	<i>Persons and entities exercising a significant influence on the Group</i>	<i>Associated companies</i>	<i>Joint ventures</i>	<i>Persons in key positions in the Group</i>
30.06.2014	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Erlöse aus Verkäufen von Waren und Dienstleistungen / <i>Proceeds of sales of goods and services</i>	0	659	3	0
Käufe von Waren und Dienstleistungen / <i>Purchases of goods and services</i>	0	0	0	-115
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Sonstige Forderungen / <i>Trade and other receivables</i>	0	403	0	15
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Sonstige Verbindlichkeiten / <i>Trade and other payables</i>	0	0	0	126
Zinsertrag / <i>Interest income</i>	0	2	0	0
Darlehens- und Zinsforderungen Sonstige Verbindlichkeiten / <i>Loans and interest receivables</i>	0	107	0	0
Zinsaufwand / <i>Interest expense</i>	0	0	0	0
Zinssatz / <i>Interest rate</i>	0			
Darlehensverbindlichkeiten / <i>Loan liabilities</i>	0	0	0	0

	Personen und Unternehmen mit maßgeblichem Einfluss auf den Konzern	Assoziierte Unternehmen	Gemeinschaftsunternehmen	Personen in Schlüsselpositionen des Konzerns
	<i>Persons and entities exercising a significant influence on the Group</i>	<i>Associated companies</i>	<i>Joint ventures</i>	<i>Persons in key positions in the Group</i>
30.06.2013	T€/€K	T€/€K	T€/€K	T€/€K
Erlöse aus Verkäufen von Waren und Dienstleistungen / <i>Proceeds of sales of goods and services</i>	0	0	0	0
Käufe von Waren und Dienstleistungen / <i>Purchases of goods and services</i>	0	0	0	-107
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Sonstige Forderungen / <i>Trade and other receivables</i>	0	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Sonstige Verbindlichkeiten / <i>Trade and other payables</i>	0	0	0	72
Zinsertrag / <i>Interest rate</i>	0	0	0	0
Darlehensforderungen / <i>Loans receivables</i>	0	0	0	0
Zinsaufwand / <i>Interest expense</i>	-24	0	0	0
Zinssatz / <i>Interest rate</i>	9%			
Darlehensverbindlichkeiten / <i>Loan liabilities</i>	0	0	0	0

Alle Transaktionen unterscheiden sich grundsätzlich nicht von Liefer- und Leistungsbeziehungen mit fremden Dritten.

● **7. Änderungen in der Zusammensetzung der Geschäftsführungsorgane und des Aufsichtsrates** ●

Aufsichtsrat und Vorstand der aap Implantate AG haben sich darauf geeinigt, die Anzahl der Vorstandsmitglieder von drei auf zwei Vorstände zu reduzieren. Mit einvernehmlicher Vereinbarung wurde der Vorstandsvertrag von Biense Visser zum 31. Mai 2014 vorzeitig aufgelöst. Als neuer Vorstandsvorsitzenden und CEO (Chief Executive Officer) der aap Implantate AG wurde Bruke Seyoum Alemu mit Wirkung zum 1. Juni 2014 bestellt. Vorstandsmitglieder der Gesellschaft sind nun:

Herr Bruke Seyoum Alemu,

Chief Operating Officer, Berlin, seit 01. Juni 2014

Herr Marek Hahn,

Chief Financial Officer, Berlin

All transactions are undertaken on market terms and conditions and do not differ fundamentally from delivery and performance relationships with third parties.

● **7. Changes in the Membership of the Management Bodies and the Supervisory Board** ●

The Supervisory Board and Management Board of aap Implantate AG have agreed to reduce the number of Management Board members from three to two. Biense Visser's management contract was terminated prematurely as of May 31, 2014, by mutual agreement. Bruke Seyoum Alemu was appointed as aap Implantate AG's new Management Board Chairman and Chief Executive Officer with effect from June 1, 2014. The members of the company's Management Board are now:

Mr. Bruke Seyoum Alemu,

Chief Operating Officer, Berlin, since June 1st, 2014

Mr. Marek Hahn,

Chief Financial Officer, Berlin

48 ● Auf der Hauptversammlung am 13. Juni 2014 wurde ein neuer Aufsichtsrat gewählt. Mitglieder des Aufsichtsrates sind:

Herr Biense Visser (Vorsitzender),

Utrecht, Niederlande seit 13.06.2014

Herr Roland Meersschaert

(stellvertretender Vorsitzender); Privat Equity Investor, Arnhem, Niederlande

Herr Rubino Di Girolamo,

Delegierter des Verwaltungsrates, Oberägeri bei Zug, Schweiz

● 8. Freigabe des Konzernabschlusses ●

Der Vorstand der *aap* Implantate AG hat den Konzernzwischenabschluss für das zweite Quartal 2014 am 12. August 2014 zur Vorlage an den Aufsichtsrat sowie zur anschließenden Veröffentlichung freigegeben.

At the Annual General Meeting held on June 13, 2014, a new Supervisory Board was elected. Its members are:

Mr. Biense Visser (Chairman),

Utrecht, Netherlands, since June 13, 2014

Mr. Roland Meersschaert (Deputy Chairman);

Private Equity Investor, Arnhem, Netherlands

Mr. Rubino Di Girolamo,

Administrative Board Delegate, Oberägeri, near Zug, Switzerland

● 8. Release of the Interim Consolidated Financial Statements ●

aap Implantate AG's Management Board released on August 12, 2014 the interim consolidated financial statements for the second quarter of 2014 for submission to the Supervisory Board and subsequent publication.

Unternehmenskalender

Company Calender

2014

• 14. November 2014

Veröffentlichung des dritten
Quartalsberichts 2014

• 24.-26. November 2014

Deutsches Eigenkapitalforum
(Analystenkonferenz)
▶ Frankfurt am Main

2014

• November 14, 2014

Publication of third
quarterly report 2014

• November 24-26, 2014

German Equity Forum 2014
(Analyst Meeting)
▶ Frankfurt/Main

Zukunftsgerichtete Aussagen und Prognosen

Dieser Bericht enthält zukunftsgerichtete Aussagen, die auf den gegenwärtigen Erwartungen, Vermutungen und Prognosen des Vorstands sowie ihm derzeit zur Verfügung stehender Informationen basieren. Die zukunftsgerichteten Aussagen sind nicht als Garantien der darin genannten zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse zu verstehen. Verschiedene bekannte wie auch unbekannte Risiken, Ungewissheiten und andere Faktoren können dazu führen, dass die tatsächlichen Ergebnisse, die Finanzlage, die Entwicklung oder die Performance der Gesellschaft wesentlich von den hier gegebenen Einschätzungen abweichen. Diese Faktoren schließen auch diejenigen ein, die aap in veröffentlichten Berichten beschrieben hat. Zukunftsgerichtete Aussagen gelten deshalb nur an dem Tag, an dem sie gemacht werden. Wir übernehmen keine Verpflichtung, die in dieser Mitteilung gemachten zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren und an zukünftige Ereignisse oder Entwicklungen anzupassen.

Forward-looking statements

This report contains forward-looking statements based on current experience, estimates and projections of the management board and currently available information. They are not guarantees of future performance. Various known and unknown risks, uncertainties and other factors could lead to material differences between the actual future results, financial situation, development or performance of the company and the estimates given here. Many factors could cause the actual results, performance or achievements of aap to be materially different from those that may be expressed or implied by such statements. These factors include those discussed in aap's public reports. Forward-looking statements therefore speak only as of the date they are made. aap does not assume any obligation to update the forward-looking statements contained in this release or to conform them to future events or developments.

© aap Implantate AG

Lorenzweg 5 • 12099 Berlin • Germany
Fon: +49 30 75019-133 • Fax: +49 30 75019-290
ir@aap.de • www.aap.de

Änderungen, Irrtümer und Druckfehler vorbehalten.
Subject to change. Errors and omissions excepted.
Gestaltung und Satz | Design and Composing
deSIGN graphic - Wolfram Passlack



Investor Relations
app download

© aap Implantate AG
Lorenzweg 5 • 12099 Berlin • Germany
Fon +49 30 75019-133
Fax +49 30 75019-290
ir@aap.de • www.aap.de